

instal • konsorcjum

ik.pl

TWÓJ SPRAWDZONY PARTNER



Program leasingowy PartnerCarLeas

Instalatorze! Wymień punkty PIK na PIKną ratę!

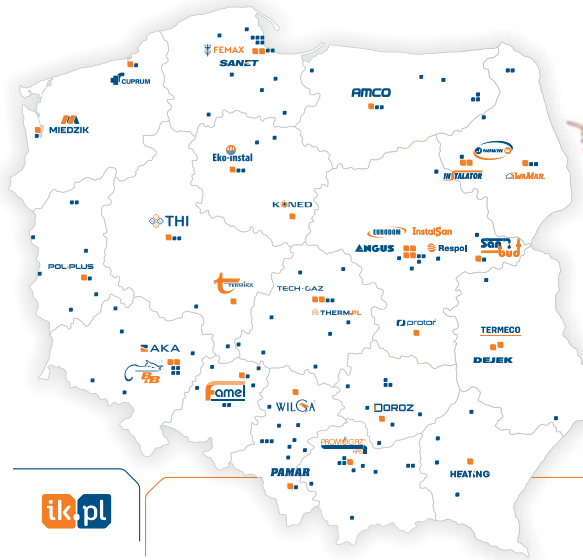


AUTA
W SUPER
CENIE!

ik.pl
PARTNER

UWAGA!
ILOŚĆ
SAMOCHODÓW
OGRANICZONA

TEMAT NUMERU:
Programy Partnerskie
str. 4 - 15



instal konsorcjum

TWÓJ SPRAWDZONY PARTNER



CIEPŁO



WODA



ENERGIA



POWIETRZE



Instal-Konsorcjum jest członkiem Grupy EDT – największej organizacji handlu hurtowego towarów instalacyjnych, grzewczych i sanitarnych na świecie.

AKA Sp. j., Wrocław, ul. Jerzmanowska 15, tel. 609 966 662
Oddziały: Jelenia Góra, ul. Wincentego Pola 45, tel. 78187775 | Lubin, ul. Rzeźnicza 4, tel. 605 290 100 | Nowa Sól, ul. Wrocławska 20, tel. 693 922 225 | Wałbrzych, ul. Wysockiego 16E, tel. 693 977 771 | Zielona Góra, ul. Elektryczna 16, tel. 727 455 558 | Zagań, ul. Spółdzielcza 2, 601 557 675

AMCO Sp. z o.o., Olsztyn, ul. Augustowska 7, tel. 89 534 2126
Oddziały: Białystok, ul. Ciołkowskiego 88 H, tel. 85 663 2119 | Elk, ul. Suwalska 42, tel. 87 610 32 49 | Suwałki, ul. Sejneńska 18 A, tel. 539 770 786

ANGUS Sp. z o.o., Warszawa, ul. Pożaryskiego 28, tel. 22 812 41 84

B&B Bachmiński Sp. j., Wrocław, ul. Ołtaszyńska 112, tel. 71 792 77 75
Oddziały: Głogów, ul. Morcinka 8, tel. 76 835 55 89 | Opole, ul. Wspólna 26, tel. 77 442 45 26(27)

CUPRUM Sp. z o.o. sp.k., Koszalin, ul. Żwirki i Wigury 13, tel. 94 346 24 46

DEJEK Sp. z o.o., Motycz, Konopnica 87 E, tel. 81 527 66 23

DOROZ Sp. z o.o., Pińczów, ul. Złota 12A, tel. 503 186 693
Oddziały: Busko-Zdrój, ul. Bohaterów Warszawy 122, tel. 666 465 222 | Jędrzejów, ul. Reymonta 18, tel. 666 503 222 | Kazimierza Wielka, ul. Kolejowa 27, tel. 881 005 300 | Kielce, ul. Wojska Polskiego 68, tel. 666 466 222 | Staszów, ul. Ogledowska 2, tel. 881 303 300 | Włoszczowa, ul. Słowackiego 20, tel. 666 623 222

EKO-INSTAL Chabowscy Sp. z o.o., Bydgoszcz, ul. Fabryczna 15b, tel. 52 365 03 50
Oddziały: Gdynia, ul. Hutnicza 53, tel. 666 055 365 | Gorzów Wlkp., ul. J. Różycyńskiego 3, tel. 666 055 394 | Grudziądz, ul. Wodka 16J, tel. 603 979 242 | Koszalin, ul. Gnieźnieńska 60, tel. 94 341 90 70(71) | Osielesko, ul. Szosa Gdańska 1, tel. 52 320 62 57 | Poznań, ul. Obornicka 229, tel. 61 842 98 40 | Szczecin, ul. Santoka 39, tel. 666 055 397 | Warszawa, ul. Trakt Lubelski 166, tel. 22 613 48 20

EURODOM Sp. z o.o., Warszawa, ul. Rzemieślników 12, tel. 22 678 74 73

FAMEL Sp. z o.o., Kluczbork, ul. Byczyńska 120A, tel. 77 425 01 00
Oddziały: Brzeg, ul. Składowa 4, tel. 77 444 02 01 | Kępno, ul. Wrocławska 5, tel. 604 095 406 | Kluczbork, ul. Gazowa 2, tel. 604 173 059 | Lubliniec, ul. Oleśka 36, tel. 34 353 20 89 | Namysłów, ul. 1-go Maja 19, tel. 77 410 48 30 | Olesno, ul. Kluczborska 9a, tel. 34 359 78 51 | Oleśnica, ul. Wrocławska 42, tel. 71 314 95 20 | Opole, ul. Głogowska 22, tel. 666 080 236 | Praszka, ul. Kościuszki 171a, tel. 34 358 84 99 | Wieluń, ul. Ciepłownicza 23, tel. 43 843 91 20 | Wieruszów, ul. Dąbrowskiego 42/20, tel. 62 784 00 37 | Wrocław, ul. Buforowa 125 (hala H10), tel. 532 791 962 | Wrocław, ul. Tęczowa 25, tel. 71 373 59 12

FEMAX Sp. z o.o., Gdańsk, ul. Szczelińska 25, tel. 058 326 29 00
Oddziały: Bydgoszcz, ul. Fordońska 75, tel. 608 488 942 | Chojnice, ul. Czułchowska 63B, tel. 698 696 156 | Elbląg, ul. Grażyń 2, tel. 698 696 117 | Gdańsk Oliwa, ul. Droszyńskiego 15, tel. 506 282 830 | Gdynia, ul. Bolesława Krzywoustego 2A, tel. 515 237 280 | Kościerzyna, ul. Drogowców 2D, tel. 698 637 242 | Kwidzyn, ul. Sztumska 14, tel. 698 635 485 | Lębork-Mosty, Ługi 13, tel. 604 137 036 | Olsztyn, ul. Lubelska 45, tel. 663 864 591 | Starogard Gdański, ul. Owidzka 20, tel. 698 635 210 | Świecie, ul. Wodna 1, tel. 797 524 256 | Tczew, ul. Armii Krajowej 84A, tel. 690 449 551 | Wejherowo, ul. Gdańska 15, tel. 604 137 291

HEATING Sp. z o.o., Rzeszów, ul. Technologiczna 19, tel. 17 852 22 24
Oddziały: Dębica, ul. Rzeszowska 147, tel. 14 666 65 64 | Krosno, ul. Pużaka 37, tel. 13 436 85 85 | Mielec, ul. Przemysłowa 14, tel. 17 773 11 80 | Stalowa Wola, ul. 1-go Sierpnia 18, tel. 15 842 83 07 | Tarnów, ul. Mościckiego 227, tel. 14 627 43 92 | Tomaszów Lubelski, ul. Łaszczowiecka 16, tel. 84 664 15 00

INSTALATOR Sp. z o.o., Łomża, ul. Zjazd 2, tel. 86 216 74 47
Oddziały: Ostrołęka, ul. Boh. Westerplatte 8, tel. 29 760 67 37

INSTALSAN Sp. j., Warszawa, ul. Łęgi 10c, tel. 22 665 21 88

JW NOWIK Sp. j., Łomża, ul. Zjazd 2, tel. 86 216 56 47
Oddziały: Elk, ul. Kościuszki 24, tel. 87 610 59 30 | Grajewo, ul. Piłsudskiego 33A, tel. 86 272 55 55

KONED Sp. z o.o., Włocławek, ul. Łęgska 3a, tel. 54 413 72 27
Oddziały: Łęczycza, ul. Ozorkowskie Przedmieście 51, tel. 603 979 174

MIEDZIK Sp. z o.o., Szczecin, ul. Szczawiowa 53 E, tel. 91 482 65 66

PAMAR Sp. j., Bielsko-Biała, ul. Katowicka 80, tel. 33 810 05 88

POL-PLUS Sp. z o.o., Zielona Góra, ul. Objazdowa 6, tel. 68 453 55 55
Oddziały: Gubin, ul. Śląska 52A, tel. 68 359 58 64 | Słubice, ul. Rzepińska 7, tel. 95 750 83 19 | Świebodzin, ul. Zachodnia 28, tel. 68 381 95 90

PROMOGAZ-KPIS Sp. z o.o., Kraków, ul. Mierzeja Wiślana 7, tel. 12 653 03 45
Oddziały: Andrychów, ul. Stefana Batorego 5, tel. 532 516 280 | Bochnia, ul. Poniatowskiego 33, tel. 14 611 10 60 | Gliwice, ul. Świętojańska 57, tel. 32 235 20 40 | Kraków, ul. Dożynkowa 81 B, tel. 600 039 632 | Niepołomice, ul. Bocheńska 28, tel. 12 281 19 37 | Nowy Targ, ul. Ludzmińska 29, tel. 18 264 97 72 | Psary, Sarnów, ul. Zielona 24, tel. 32 267 87 31 | Tarnowskie Góry, ul. Kopalnińska 64, tel. 32 284 54 54 | Tarnów, ul. Giełdowa 15, tel. 14 626 33 80 | Tychy, ul. Mikołowska 112, tel. 32 216 81 86 | Wieliczka, ul. Bogucka 15, tel. 12 288 00 98

PROTOR-MERKURY Sp. z o.o., Radom, ul. Tartaczna 3c, tel. 48 363 12 12
Oddziały: Białołęka, ul. Kościelna 106, tel. 532 345 931 | Skarżysko-Kamienna, ul. Konarskiego 68, tel. 538 620 524

RESPOL Sp. z o.o., Warszawa, ul. Bukowiecka 73, tel. 22 519 99 00
Oddziały: Bielsko-Biała, ul. Komorowicka 68a, tel. 33 818 01 22 | Czeladź, ul. Wiejska 44, tel. 32 265 95 34 | Gdańsk, ul. Jabłoniowa 64, tel. 786 894 642 | Gdynia, ul. Hutnicza 20 a, tel. 510 384 044 | Gliwice, ul. Lutycka 7-9, tel. 32 234 12 03 | Jaworzno, ul. Katowicka 31C, tel. 32 751 34 04 | Józefów, ul. Nadwiślańska 99, tel. 22 270 26 90 | Konstancin-Jeziorna, ul. Piaseczyńska 56, tel. 22 717 54 53 | Kraków, ul. Kornela Makuszyńskiego 18, tel. 12 641 07 25 | Kraków, ul. Zawia 53, tel. 12 655 21 56 | Łódź, ul. Lodowa 91, tel. 42 231 55 33 | Reguły, al. Jerozolimskie 333, tel. 22 738 73 00 | Warszawa, ul. Burakowska 13, tel. 22 636 70 27 | Wrocław, ul. Krakowska 13, tel. 71 342 61 38

SANBUD Sp. j., Siedlce, ul. ppłk. M. Drobika 13, tel. 25 644 92 74
Oddziały: Łuków, ul. Krasieńskiego 1, tel. 25 798 95 38 | Mińsk Mazowiecki, ul. Warszawska 235, tel. 25 758 90 10 | Siedlce, ul. Brzeska 112 A, tel. 25 644 38 58 | Sokółów Podlaski, ul. Kolejowa 2, tel. 25 781 38 16

SANET Sp. j., Gdańsk, ul. Budowlanych 61B, tel. 58 342 59 53
Oddział: Gdynia, ul. Opata Hackiego 12, tel. 58 623 41 05

TECH-GAZ Sp. z o.o., Łódź, ul. Zarzewska 63/65, tel. 42 640 23 57
Oddziały: Łowicz, ul. Bratkowice 24, tel. 46 838 14 96 | Łódź, Hurtownia, ul. Kaliska 6, tel. 42 683 09 14 | Łódź, ul. Zagajnikowa 14, tel. 603 979 329 | Piotrków Trybunalski, ul. Sulejowska 74, tel. 44 646 45 84 | Sieradz, ul. POW 20, tel. 43 826 05 80 | Tomaszów Maz., ul. Dzieci Polskich 4, tel. 44 723 42 81

TERMECO Sp. j., Lublin, ul. Długa 5, tel. 81 744 49 32

TERMIKA Grala, Wojciechowski Sp. z o.o., Kalisz, ul. Obozowa 48-52, tel. 62 674 52 08
Oddziały: Krotoszyn, ul. Ostrowska 195, tel. 603 809 600

THERM-INSTAL Sp. j., Łódź, ul. Piłsudskiego 143, tel. 42 679 01 00
Oddziały: Kielce, ul. Mielczarskiego 55, tel. 41 366 10 10

THI.eco Sp. z o.o., Poznań, ul. Kazimierza Drebnowskiego 4, tel. 61 875 00 65
Oddziały: Gorzów Wlkp., al. 11 Listopada 91, tel. 95 725 09 44-45 | Poznań, ul. Strzeszyńska 35/37, tel. 61 872 67 23 | Wrocław, ul. Polanowicka Północna 6, tel. 801 000 282

WAMAR Sp. j., Białystok, ul. Składowa 10, tel. 85 745 57 26
Oddziały: Białystok, ul. K. Ciołkowskiego 88, tel. 85 743 11 40 | Elk, ul. Łukasiewiczza 1A, tel. 666 080 269 | Gdynia, ul. Morska 306/308, tel. 58 663 88 85 | Giżycko, ul. Suwalska 19C, tel. 881 088 797 | Kętrzyn, Kruszewiec 22, tel. 69 534 00 48 | Łomża, ul. Towarowa 7, tel. 86 212 50 16 | Olsztyn, ul. Cementowa 1, tel. 668 126 147 | Ostrołęka, ul. Targowa 43, tel. 29 760 38 51 | Suwałki, ul. Leśna 15, tel. 87 565 54 88

WILGA Sp. z o.o., Częstochowa, ul. Jagiellońska 59/65, tel. 34 390 90 40
Oddziały: Gliwice, ul. Portowa 6a, tel. 32 335 53 05 | Katowice, ul. Porcelanowa 13, tel. 32 354 04 04 | Kielce, ul. Rolna 6, tel. 41 342 82 08 | Radomsko, ul. Zgoda 10 a, tel. 44 685 29 13



Pobierz Biuletyn

Drodzy Czytelnicy



Z przyjemnością oddajemy w Państwa ręce kolejną, 114 edycję Biuletynu IK w nieco odświeżonym układzie graficznym i zwiększonej objętości. Kontynuujemy cykl artykułów nt. programów partnerskich, które są ponownie głównym tematem tego numeru. Tym razem prezentujemy wyniki trzeciego już losowania pięciu nagród (laptopów i iPhone'ów) **Wielkiej Loterii i Konkursu PIK**, które są organizowane w ramach programu Partner IK. Przypominamy, że przed nami jeszcze 2 losowania 10 nagród (22 marca i 24 maja br.) oraz losowanie finałowe w dniu 29 lipca br., w którym główną nagrodą jest samochód dostawczy **Ford Transit Connect**. Aby zdobywać losy i wygrywać nagrody, wystarczy zweryfikować swoje dane po zalogowaniu się na stronie programu **PIK** (www.ik.pl/pik) w zakładce Wielka Loteria i Wielki Konkurs PIK oraz potwierdzić zgodę na udział. Losy generowane są jednocześnie z naliczonymi punktami PIK, jak również za uczestnictwo w webinarjach szkoleniowych Akademii IK dla Profesjonalistów, na które serdecznie Państwa zapraszamy **w każdą środę o godz. 19.00** na stronie www.ik.pl w STREFIE PARTNERA w zakładce **Szkolenia – Akademia IK**. Natomiast dla 25 Partnerów z największą liczbą uzyskanych punktów PIK w okresie 01.07.2021 – 30.06.2022, nagroda gwarantowana w postaci udziału w **Akademii Bezpiecznej Jazdy** na specjalnym torze pod Łodzią. Aktualnie zajmowane miejsca w tym konkursie mogą Państwo śledzić w zakładce Wielkiej Loterii i Konkursu PIK.

Przedstawiamy również nowy program leasingowy na samochody pt. **PartnerCarLeas**, z którego polecamy skorzystać, wymieniając punkty PIK na ratę leasingową dla 25 Partnerów z największą liczbą uzyskanych punktów PIK w okresie 01.07.2021 – 30.06.2022, nagroda gwarantowana w postaci udziału w **Akademii Bezpiecznej Jazdy** na specjalnym torze pod Łodzią. Aktualnie zajmowane miejsca w tym konkursie mogą Państwo śledzić w zakładce Wielkiej Loterii i Konkursu PIK. Przedstawiamy również nowy program leasingowy na samochody pt. **PartnerCarLeas**, z którego polecamy skorzystać, wymieniając punkty PIK na ratę leasingową za nowy samochód dostawczy marki Ford lub Peugeot. Aktualnie dostępne są „od ręki” samochody marki Peugeot i na dodatek w bardzo atrakcyjnej cenie, wynegocjowanej specjalnie dla Partnerów IK. Ponadto prezentujemy programy naszych dostawców: Grundfos, LFP, QL Controls, VTS i Wolf, a także wiele nowości produktowych i porad przygotowanych przez naszych ekspertów. W szczególności polecamy artykuł nt. **Projektu Doradztwa Energetycznego** i źródeł finansowania działań proekologicznych oraz webinarium Akademii IK o tej tematyce, które rozpoczęliśmy wspólnie z Wojewódzkim Funduszem Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej.

Zapraszamy również do udziału w nowych akcjach promocyjnych PIK w roku 2022, których listę w układzie alfabetycznym w podziale na Ofertę specjalną i standardową, publikujemy na ostatniej stronie Biuletynu.

Życzymy miłej lektury!

Rafał Hołtra

Redaktor naczelny

SPIS TREŚCI

TEMAT NUMERU – PROGRAMY PARTNERSKIE

Wielka Loteria i Wielki Konkurs PIK – wyniki trzeciego losowania	4
Program PartnerCarLeas – samochody dla Partnerów IK	6
Program Partnerski Grundfos Premium	8
Program Partnerski CONTROLS Plus w pytaniach i odpowiedziach	10
Program Partnerski LFP	11
Program partnerski VTS Instal Partner	12
Program partnerski „ WOLF dla Instalatorów”	14

NOWOŚCI

Kotły Beretta Quadra X – nowa odsłona tego modelu	16
Bosch – nowe kotły Condens 5700i WT oraz Condens 5300i WT	18
Nowe produkty concept by Womix wprowadzone w roku 2021	19
Ewolucja separatorów zanieczyszczeń z serii Dirtmag® – Caleffi	20
Ciepła woda na czas – pompa cyrkulacyjna Grundfos COMFORT DT	24
KESSEL – rozwiązania do odprowadzania przydomowych ścieków	25
Hybrydowe pompy ciepła Immergas	26
Tinos H – nowa era grzejników dekoracyjnych Purmo	28
Nowa generacja zaciskarek RIDGID : RP 219 oraz RP 350/351	29
Zaciskarki Novopress do systemu instalacyjnego QIK	30
Rekuperatory włoskiego producenta CLA pod marką Viteco	32
Nowość Viteco : system dystrybucji powietrza Ground-Therm	34

PORADY

Fotowoltaika – zmiana systemu rozliczania od 1 kwietnia 2022	36
Dlaczego odkurzacz centralny wypiera roboty sprzątające?	38
Zielona transformacja. Myśl globalne - działaj lokalnie	40
Projekt Doradztwa Energetycznego i źródeł finansowania OZE	42

PROMOCJE

Akcje w programie PIK 2022	44
-----------------------------------	----



WIELKA LOTERIA I KONKURS PIK – wyniki trzeciego losowania



Obejrzyj film



Z wielką przyjemnością informujemy, że w dniu 20 stycznia 2022 roku odbyło się trzecie losowanie nagród (laptopy marki ACER i smartfony iPhone) WIELKIEJ LOTERII PIK. To dla nas wielka radość móc ogłosić, że zwycięzcami zostali Partnerzy firmy Heating, Miedzik i Promogaz Kpis.
Rafał Hołtra | www.ik.pl/pik | www.partner.ik.pl

Wraz z nagrodami przesyłamy ogromne gratulacje tak samo Zwycięzcom, jak i Konsorcjantom, których Partnerzy zwyciężyli w tym losowaniu. Każdego z Partnerów poinformowaliśmy telefonicznie i mailowo o zwycięstwie w losowaniu. Wyniki przesłaliśmy także do administratorów Programu Partner Instal-Konsorcjum (w skrócie: PIK) w Hurtowniach, których Partnerzy wygrali wspomniane wyżej nagrody.

Zgodnie z regulaminem loterii, nastąpiło sprawdzanie, czy Zwycięzcy nie są powiązani kapitałowo z Hurtownią. Weryfikacji poddawane są również zobowiązania Partnerów, ponieważ warunkiem odbioru nagrody jest uregulowanie wymagalnych zobowiązań, które widnieją w dniu przeprowadzenia losowania loterii, w terminie maksymalnie 5 dni. Jeżeli Partner nie wywiąże się z tego obowiązku, jego nagroda zostanie przyznana laureatom rezerwowym, których także wyłoniliśmy podczas losowania.

Gdzie przeprowadzono trzecie losowanie Wielkiej Loterii PIK?

Trzecie losowanie Loterii przeprowadzono w Warszawie, w siedzibie firmy Motivation Direct, której Instal-Konsorcjum zleciło organizację loterii. Zezwolenie zostało wydane przez Izbę Skarbową. Losowanie odbyło się na specjalnym oprogramowaniu i sprzęcie, który przeznaczony jest do tego celu. Laptopy i smartfony zostały rozlosowane spośród 10 565 losów.

Pragniemy przypomnieć, że losy wydano Partnerom za punkty PIK, które zdobyli w ramach ogólnopolskich akcji w ramach programu PIK (okres zbierania punktów to lipiec-grudzień 2021 r.), a także za udział w webinarium Akademii IK dla Profesjonalistów (od 1 września 2021 do 19 stycznia 2022 r.).

Relacja wideo. Gdzie szukać numerów zwycięskich losów?

Chcemy podkreślić, że po zakończonym procesie weryfikacji Zwycięzców, opublikowany został również materiał wideo zawierający relację z trzeciego losowania nagród i jest on dostępny na stronie www.ik.pl w Bazie Wiedzy w zakładce W obiektywie. Numerów zwycięskich losów należy szukać na stronie Programu Partnerskiego PIK. Można je znaleźć w zakładce loteryjnej, dostępnej po zalogowaniu się. Wspomniane numery są widoczne dla wszystkich Partnerów IK.

Korzystając z okazji, chcemy zaprosić wszystkich pozostałych Partnerów do udziału w konkursie i loterii. Jeżeli chcesz przystąpić

25 LAT
Instal-Konsorcjum


PARTNER

WIELKA LOTERIA I KONKURS PIK

WYGRAŁEM!

WYNIKI LOSOWANIA Z DNIA 20.01.2022:

- 1. Pan Jacek**
Partner hurtowni **Miedzik**
♦ laptop ACER Aspire 3
- 2. Pan Adrian**
Partner hurtowni **Heating**
♦ laptop ACER Aspire 3
- 3. Pan Sebastian**
Partner hurtowni **Miedzik**
♦ laptop ACER Aspire 3
- 4. Pan Dariusz**
Partner hurtowni **Heating**
♦ iPhone SE 64 GB
- 5. Pan Miłosz**
Partner hurtowni **Promogaz-Kpis**
♦ iPhone SE 64 GB

NIE PRZEGAP KOLEJNEGO LOSOWANIA!

Przypominamy o wyrażeniu zgody na udział w zakładce WIELKA LOTERIA I KONKURS PIK



i mieć szansę na wygranie cennych nagród, wyraż wymagane zgody na panelu programu PIK (zakładka: WIELKA LOTERIA I WIELKI KONKURS PIK), a także realizuj zakupy w Hurtowniach Grupy Instal-Konsorcjum, dzięki czemu zdobędziesz punkty PIK i jednocześnie losy.

Losowanie finałowe – kiedy i jaka nagroda?

Zanim o losowaniu głównym, chcemy przypomnieć, że kolejne, w którym także można wygrać cenne nagrody odbędzie się już 22 marca 2022 r., a następne 24 maja br. Losowanie finałowe, w którym nagroda główna to Ford Transit Connect, zaplanowane jest na 29 lipca 2022 roku. Nagroda zostanie rozlosowana w czasie trwania Akademii Bezpiecznej Jazdy, na którą zaproszenie otrzyma 25 Partnerów, którzy w okresie lipiec 2021 – czerwiec 2022 zbiorą największą liczbę punktów PIK w ramach akcji ogólnopolskich PIK organizowanych przez Instal-Konsorcjum.

Chcesz dowiedzieć się więcej na temat Konkursu PIK i Wielkiej Loterii? Informacje znajdziesz na stronie www.ik.pl w Strefie Partnera w zakładce Promocje i nowości. ■

25 LAT
instal • konsorcjum

ik.pl

PARTNER

WIELKA LOTERIA I KONKURS PIK

NAGRODA GŁÓWNA
W LOSOWANIU FINAŁOWYM



TRANSIT CONNECT VAN L2



25 NAGRÓD

W 5 LOSOWANIACH CO 2 MIESIĄCE



12x iPhone SE 64 GB



**AKADEMIA
BEZPIECZNEJ JAZDY**
DLA 25 PARTNERÓW IK

13x laptop ACER Aspire 3



NIE PRZEGAP KOLEJNEGO LOSOWANIA!

Przypominamy o wyrażeniu zgody na udział w zakładce WIELKA LOTERIA I KONKURS PIK

ik.pl

Program PartnerCarLeas - samochody dla Partnerów IK - sprawdź, jak skorzystać z propozycji



Obejrzyj webinar



Instal-Konsorcjum po raz kolejny wychodzi naprzeciw potrzeb swoich Partnerów. W ramach Programu PIK uruchomiło kolejną możliwość, która z pewnością zachęci naszych Partnerów do skorzystania z niej. Nowy Program PartnerCarLeas to rozwiązanie, nad którym pracowaliśmy długo. Wspomniany program leasingowy na samochody Partnerów IK został uruchomiony 1 lipca 2021 r. i od pierwszych chwil cieszy się ogromnym zainteresowaniem. Nic w tym dziwnego, ponieważ warunki, jakie w nim oferujemy są naprawdę godne rozważenia. Zachęcamy do obejrzenia webinarium nt. programu PartnerCarLeas, które odbyło się w ramach Akademii IK dla Profesjonalistów i jest dostępne na stronie www.ik.pl/szkolenia lub bezpośrednio po zeskanowaniu powyższego kodu QR. Rafał Hołtra | www.ik.pl/pik | www.partner.ik.pl

Czym jest Program PartnerCarLeas i kto może z niego skorzystać?

Program PartnerCarLeas to rozwiązanie, które dedykowane jest Partnerom Instal-Konsorcjum. Przystępując do niego mogą oni wymienić zebrane punkty PIK na raty leasingowe za samochód. Ważne jest to, że oprócz doskonałych warunków finansowych leasingu, każdy Partner, który zdecyduje się na samochód z naszej oferty, otrzyma w GRATISIE

oznakowanie auta zgodne z nowym systemem identyfikacji wizualnej, w skład którego będą wchodzić: dane firmy, logotyp Partner IK oraz logo hurtowni, w której Partner realizuje zakupy.

Oferta leasingowa obejmuje obecnie samochody marki FORD i PEUGEOT. Istotne jest to, że oprócz samochodów dostawczych, w leasing można wziąć także samochody osobowe.

Jakie są ogólne założenia Programu?

Każdy Partner Instal-Konsorcjum, który realizuje zakupy w hurtowniach IK i zdecydował się skorzystać z programu PartnerCarLeas, ma szansę na:

- duże rabaty, które dotyczą leasingu samochodów dostawczych, jakie są dostępne od ręki lub mają znacznie skrócony czas dostawy;
- spore rabaty na zakup samochodów osobowych;

PARTNER

EDYCJA 2022

Program PartnerCarLeas

RATA*
32367
PIK

RATA W ZŁ**
648
NETTO

PARTNER STANDARD 1,2 110 KM
650 kg ładowności, 3 miejsca, czujnik parkowania, EKRAAN DOTYKOWY + MIRROR LINK + BT

RATA*
3410
PIK

RATA W ZŁ**
673
NETTO

PARTNER LONG 1,5 100 KM hdi
950 kg ładowności, 3 miejsca, czujnik parkowania, EKRAAN DOTYKOWY + MIRROR LINK + BT

* rata finansowa przeliczona na punkty PIK
** kalkulacja finansowa przy założeniu 45% wpłaty / 6 lat / 1% wykup
W ofercie kilkanaście dostępnych konfiguracji – zapytaj opiekuna. Oklejenie pojazdu w cenie. Transport na terenie Polski GRATIS.

RATA*
4995
PIK

RATA W ZŁ**
999
NETTO

BOXER 435L4H2 165 KM
pakiet komfort siedzeń, poka nad głową, pakiet LED / światła przeciwmiejne, Radio Cyfrowe DAB + BT, Klimatyzacja wzmacnione zawieszenie

RATA*
4785
PIK

RATA W ZŁ**
957
NETTO

BOXER 333L3H2 140 KM
pakiet komfort siedzeń, poka nad głową, pakiet LED / światła przeciwmiejne, Radio Cyfrowe DAB + BT, Klimatyzacja wzmacnione zawieszenie

**Propozycja przygotowana w oparciu o stawkę WIBOR 3m dla PLN w wysokości 3,54% dla umowy zawartej do 30/03/2022. Suma opłat 115,65%.

Bartosz Bem
Opiekun ds. Instal Konsorcjum
tel. +48 696 208 142
kontakt@wszystkowleasing.pl
peugeot_zs_punkty@ik.pl

PARTNER

EDYCJA 2022

Program PartnerCarLeas

FORD COURIER
1.0 EcoBoost 100 KM Euro 6.2
Trend Van

FORD CONNECT
1.0 EcoBoost 100 KM M6
Trend Van 210 L2

ZAPYTAJ O OFERTĘ

FORD CUSTOM
2.0 New EcoBlue 105 KM M6
Trend Van 300 L2

FORD TRANSIT
2.0 New EcoBlue 105 KM M6 FWD
Ambiente Van 310 L3

FordStore
BCH CHWAŁIŃSKI
Opiekun ds. Instal Konsorcjum
Szymon Moczek
tel. 77 400 90 10, tel. kom. 608 038 528
e-mail: ford_zs_punkty@ik.pl

Instalatorze! Wymień punkty PIK na PIKną ratę!

AUTA W SUPER CENIE!
UWAGA! ILOŚĆ SAMOCHODÓW OGRANICZONA

Kupuj i zbieraj punkty
na ratę za samochód!

ik.pl

PARTNER



- promocyjne finansowanie oraz lokalną rejestrację;
- promocyjne ubezpieczenie komunikacyjne, a także GAP;
- atrakcyjne ceny na wyposażenie samochodu w ramach zabudów My Car oraz RHINO.

Jaką procedurę należy przejść, aby móc skorzystać z programu?

Osoby, które chcą przystąpić do Programu PartnerCarLeas muszą przejść specjalną procedurę, na którą składają się poniższe kroki:

1. Kontakt bezpośredni Partnera IK z wyznaczonym Dealerem z ramienia marki FORD lub PEUGEOT. Podczas rozmowy ustalany jest konkretny model samochodu oraz warunki jego finansowania.
2. Osobno Partner IK musi uzgodnić z Konsorcjantem warunki finansowania rat leasingowych wykorzystując zdobyte punkty PIK.
3. Zanim zamówienie na ustalony z Dealerem samochód zostanie wysłane, Partner IK musi złożyć wniosek leasingowy, który pozwoli na to, aby bank zaakceptował wybrane finansowanie.
4. Kiedy leasing zostanie zaakceptowany, Dealer kontaktuje się z pracownikiem Instal-Konsorcjum odpowiedzialnym za Program, w celu ustalenia, czy Instalator należy do programu PIK.
5. Po weryfikacji Partner IK otrzyma od Dealera zamówienie, które będzie zawierało informacje o wybranym samochodzie oraz warunkach jego dostawy.
6. Partner IK wraz z Dealerem muszą ustalić szczegółowe warunki finan-

sowania wybranego auta oraz zakres jego ubezpieczenia.

7. Partner IK musi podpisać umowę leasingową z bankiem, w której określi, że zapłaci I ratę.
8. Kolejnym krokiem jest podpisanie przez Partnera IK i Konsorcjanta porozumienia pt. PartnerCarLeas w sprawie finansowania rat leasingowych.
9. Dealer wraz z bankiem ustalają z Partnerem IK datę oraz miejsce wydania samochodu. Auto wcześniej zostaje oznakowane zgodnie z wymienionym wyżej systemem identyfikacji wizualnej PIK.
10. Wybrany samochód zostaje przekazany Partnerowi IK. Zadaniem Konsorcjanta jest przejęcie finansowania rat leasingowych i comiesięczne opłacenie faktury za Partnera IK, a także pomniejszenie jego salda punktów PIK.

Jakie są największe atuty Programu PartnerCarLeas?

Zastanawiasz się, czy przystąpienie do Programu PartnerCarLeas to dobry pomysł? Zapewniamy Cię, że tak! Poniżej przedstawiamy korzyści, które najczęściej wymieniają Partnerzy IK, którzy cieszą się finansowaniem rat leasingowych z zebranych punktów PIK:

- możliwość otrzymania wybranego auta dostawczego lub osobowego od ręki;
- zakontraktowanie samochodów z rabatami specjalnymi, które wynoszą do 30%;
- bezpłatna dostawa oznakowanego samochodu do Instalatora;
- gratisowe oznakowanie samochodu,

na którym mogą się znaleźć m.in. dane Instalatora;

- 7-letnia gwarancja, jako dodatkowa opcja;
- możliwość wykorzystania zebranych punktów PIK na opłacenie rat leasingowych nawet przez okres 7 lat.

Obok zamieszczamy także ulotki z samochodami, które dostępne są w ofercie leasingowej.

We wspomnianym dokumencie umieszczono przykładowe raty leasingowe, które zostały wyliczone zarówno w PLN, jak i pkt. PIK – dla wariantu 45% wpłaty / 6 lat okres umowy leasingowej / 1% wykup.

Do kogo zwrócić się w razie pytań o Program?

Mamy nadzieję, że powyższe atuty przekonały Cię do tego, że naprawdę warto przystąpić do Programu. Jeżeli jednak pojawią się jakiegokolwiek pytania, zachęcamy do bezpośredniego kontaktu z opiekunami, którzy zostali wyznaczeni do obsługi programu u Dealerów:

- FORD - BCH Chwaliński - **Szymon Mocek**, tel. 77 400 90 10, kom. 608 038 528, ford_zapunkty@ik.pl
- PEUGEOT - KIM - **Bartosz Bem**, tel. 696 208 142, peugeot_zapunkty@ik.pl

W sprawie programu Programu PartnerCarLeas, można kontaktować się również bezpośrednio z Instal-Konsorcjum wysyłając zapytanie na adres e-mail: partner@ik.pl. ■

Program Partnerski Grundfos Premium



Grundfos to marka, która oferuje Klientom wysokiej jakości rozwiązania, dzięki którym mogą być tworzone ekologiczne gospodarstwa domowe. Produkty firmy są cenione w wielu krajach na całym świecie. Warto podkreślić, że poza tym, iż marka dopasowuje się do potrzeb Klientów, nie zapomina również o Instalatorach, dla których przygotowała program partnerski. Grundfos Premium, bo o nim mowa, daje uczestnikom wiele możliwości. Jesteś zainteresowany? Instal-Konsorcjum, jako autoryzowany dystrybutor marki, przedstawia szczegóły programu. Zapoznaj się z nimi. A jeśli program Ci się podoba – przystąp do niego!

Seweryn Nowak | www.grundfos.pl | www.grundfospremium.pl/ | www.ik.pl/grundfos

Grundfos Premium to program, który jest skierowany do Instalatorów zajmujących się montażem instalacji obiegu wody, używając do tego produktów oferowanych przez Grundfos. Platforma, którą stworzono specjalnie na potrzeby programu daje wiele korzyści zarówno zalogowanym na niej Instalatorom, jak i samej marce, która może przekazywać uczestnikom cenną wiedzę, szkolić, przekazywać najnowsze informacje dotyczące branżowych zagadnień. Platforma jest także miejscem, które pozwala firmie poznawać Instalatorów. To właśnie tutaj mogą oni przekazywać swoje opinie, a także pisać o potrzebach związanych ze swoją pracą. Dzięki temu razem z producentem mogą oferować najwyższą jakość zarówno swojej pracy, jak i montowanych produktów. Program partnerski Grundfos Premium jest przede wszystkim miejscem, w którym marka chce podziękować Instalatorom



i nagrodzić ich za zaufanie. Dzięki niej uczestnicy programu będą mogli codziennie rozwijać się i jeszcze bardziej profesjonalnie podchodzić do swojej codziennej pracy.

Instalatorzy, którzy chcieliby uczestniczyć w programie partnerskim Grundfos Premium powinni znać zasady uczestnictwa, które przedstawiamy poniżej.

Grundfos Premium – rejestracja

Instalator, który chce zarejestrować się w programie, musi wejść na stronę www.grundfospremium.pl, gdzie należy wypełnić krótki formularz rejestracyjny. Dzięki temu będzie mógł nie tylko szkolić się i zdobywać cenną wiedzę, ale również cenne nagrody!

Rejestruj zakupy na dedykowanej stronie lub w aplikacji mobilnej

Po rejestracji każdy zakup określonych pomp należy rejestrować na dedykowanej w tym celu stronie internetowej (www.grundfospremium.pl) lub w specjalnie przygotowanej aplikacji mobilnej. Aplikację wyposażono we wszystkie funkcjonalności strony internetowej. Ma także dodatkową możliwość zarejestrowania nabytych pomp.

Decydując się na wykorzystanie strony www Instalator może przesyłać do pro-

ducenta skany faktur. Wybierając aplikację może to zrobić wysyłając zdjęcie dokumentu lub zdjęcie zainstalowanej u Klienta pompy.

Pamiętaj! Każdy Instalator może korzystać tylko z jednej metody rejestracji zakupionych pomp.

Punkty, które zdobędziesz podczas rejestracji pomp Grundfos zostaną naliczone po pozytywnej weryfikacji w ciągu 5 dni roboczych.

Zdobytaj punkty, które będziesz mógł wymienić na cenne nagrody

Instalatorzy, którzy zdecydują się na udział w programie zbierają punkty za każdą rejestrację kupionej i zamontowanej pompy. Są one naliczane w dwóch miejscach.

Zebrane punkty uczestnik może wykorzystać na nagrody w dedykowanych "akcjach miesięcznych". Istotne jest to, że w każdej mogą obowiązywać inne zasady i co najważniejsze – różne nagrody. Istotne jest to, że punktów zebranych w jednej akcji nie przepisuje się do kolejnej! Wszystkie zebrane punkty, bez względu na trwające akcje, przypisywane są do tzw. Punktów Statusowych. Prowadzą one do różnych pułapów, z których wynikają określone korzyści i przywileje.



Zarejestruj się w Programie

- ▶ Współpracuj z Grundfos
- ▶ Korzystaj z przywilejów
- ▶ Zbieraj punkty i odbieraj nagrody



Zbieraj punkty i pni się po drabinie statusów

Rejestruj regularnie nabyte i zainstalowane pompy Grundfos. Dzięki zdobytym punktom będziesz mógł brać udział w akcjach miesięcznych. Realizuj także dodatkowe zadania przewidziane w programie i śledź aktualności dostępne na koncie użytkownika. Zdobywając punkty statusowe będziesz mógł piąć się po drabinie STATUSÓW, jakie przewidziano w programie. Każdy status to dodatkowe przywileje i korzyści. Warto zatem zawalczyć nie tylko o nagrody, ale również uznanie Partnera.

Czym są statusy i z jakimi przywilejami dla Instalatorów się wiążą?

Każdy uczestnik zdobywający punkty w programie partnerskim Grundfos Premium może piąć się po drabinie statusów i dzięki temu zdobywać określone przywileje. W programie określono cztery rodzaje statusów: BLUE, SILVER, GOLD i AMBADOR. Poniżej przedstawiamy szczegóły dotyczące każdego z nich.

Status BLUE marka przyznaje każdemu nowemu uczestnikowi, który przystąpi do programu. Instalator zyskuje:

- 50 punktów na start, które liczone są nie tylko jako punkty statusowe, ale również dolicza się je do sumy punktów na nagrody;
- dostęp do platformy programu i wszystkich jej funkcjonalności;
- identyfikator eID instalatora Grundfos;
- przelicznik punktowy – każda rejestracja pompy 1x;
- możliwość udziału w comiesięcznych akcjach, w których można zdobyć cenne nagrody.

Status SILVER otrzymuje Instalator, który uzyska 700 punktów statusowych. Poza dotychczas otrzymanymi przywilejami otrzymuje także:

- przelicznik punktowy – każda rejestracja pompy – 1,2x;
- darmowy wstęp na określone targi;
- przypisanego opiekuna Klienta;
- odzież pracowniczą oraz pompę ALPHA1 L 25-40 lub JP 3-42. Instalator, który chce utrzymać ten status, w ciągu kolejnych dwóch lat współpracy musi także zebrać 700 punktów.

Status GOLD otrzymuje uczestnik programu, który zdobędzie 2500 punktów statusowych. Wówczas, poza wcześniej otrzymanymi przywilejami zyskuje dodatkowo:

- podczas rejestracji pompy – przelicznik punktowy 2x;
- poza darmowym wstępem na wybrane wydarzenia, również bezpłatny wstęp do specjalnej strefy, która oznaczona jest statusem GOLD;
- możliwość uczestniczenia w rodzinnych imprezach;
- wsparcie priorytetowe od marki w Customer Sales Support Center;
- kurtki brandowane oraz jedną z pomp – DuoPack ALPHA1 L 25-40 lub SCALA2;
- możliwość testowania nowych produktów oferowanych przez markę;
- limitowaną kolekcję odzieży z logo marki (kurtka oraz koszulka polo).

Aby uczestnik mógł utrzymać status GOLD, musi w ciągu dwóch lat także zebrać 2500 punktów.

Status AMBADOR firma Grundfos przyznaje wybranym przez siebie uczestnikom programu. Taka osoba poza wyżej wymienionymi przywilejami zyskuje dodatkowo możliwość udziału w akcjach i kampaniach marketingowych marki, jako Ambasador Grundfos.

Dlaczego warto zainstalować specjalną aplikację?

Każdy uczestnik, który zainstaluje na swoim smartfonie aplikację Grundfos Premium, może liczyć na szereg korzyści:

- możliwość bezproblemowej rejestracji w programie – wystarczy pobrać aplikację Grundfos Premium z AppStore lub Google Play i poświęcić kilka minut na uzupełnienie danych;
- możliwość rejestracji zakupów – mobilna aplikacja pozwala na zrobienie zdjęcia faktury lub zainstalowanej pompy, bez konieczności przesyłania skanu dokumentów
- wyzwania – dzięki zdobywanym punktom uczestnik może zdobywać określone statusy, które dają wiele przywilejów;
- akcję miesiąca – w tej zakładce Grundfos informuje Instalatorów, którzy zapisali się do programu partnerskiego o specjalnych akcjach, w których zebrane punkty mogą zamienić na cenne nagrody;
- zakładkę Moje Konto – w jednym miejscu Instalator może szybko sprawdzić liczbę punktów, jaką posiada, swój status, a także jakie przywileje mu przysługują. Tutaj także zobaczy, jakie nagrody zdobył, dowie się o akcjach miesiąca, a także będzie mógł sprawdzić historię swoich zakupów.
- news – dzięki aplikacji Instalator będzie powiadamiany o wszystkich istotnych sprawach dotyczących programu, w tym także, że naliczono mu punkty lub zmienił się jego status.

Jakie nagrody może zdobyć uczestnik programu?

Grundfos co miesiąc przygotowuje dla uczestników programu Akcję Miesiąca, w której mogą oni zdobyć rozmaite cenne nagrody. Istotne jest, że poza nagradzaniem punktami każdego zarejestrowanego produktu, który jest premiowany, co miesiąc producent przygotowuje inny zestaw nagród! Warto zatem być na bieżąco i sprawdzać, jakie nagrody marka przygotowała dla uczestników w danym miesiącu. ■

Program Partnerski CONTROLS Plus w pytaniach i odpowiedziach



QL Controls to wyłączny dystrybutor marki SALUS Controls oraz, od tego roku, również nowego brandu w sektorze grzewczym - ENGO Controls. Potrzeby ludzi są dla firmy najważniejsze. QL Controls od 14 lat oferuje nowoczesne rozwiązania z zakresu techniki grzewczej. Nic więc dziwnego, że dba także o Instalatorów, którym oferuje doskonały program partnerski. Grupa Instal-Konsorcjum, która od dawna współpracuje z przedsiębiorstwem, sprzedając i dystrybuując jego rozwiązania na terenie Polski, nie mogła przejść obojętnie obok wspomnianego programu. Dzisiaj przedstawiamy szczegóły CONTROLS Plus. Jesteś Instalatorem, który chciałby dodatkowo zarobić? Koniecznie zapoznaj się ze szczegółami. Magdalena Nowok | www.salus-controls.pl | www.engocontrols.com | www.ik.pl

Firma QL Controls znana jest z działalności w branży, której głównym zadaniem jest sterowanie ogrzewaniem. Właściciele marki SALUS Controls oraz ENGO Controls doskonale zdają sobie sprawę z tego, że dla rozwoju firmy bardzo ważna jest praca Instalatorów rynku grzewczego. To właśnie dla nich stworzono oryginalny program lojalnościowy, w którym QL Controls proponuje Instalatorom atrakcyjne finansowo warunki współpracy.

Czym jest CONTROLS Plus?

CONTROLS Plus to program kierowany do autoryzowanych Instalatorów urządzeń marki SALUS Controls oraz ENGO Controls. Wystarczy pomyślnie zarejestrować się w programie, aby za każdy premiowany zakup produktów Instalator otrzymał punkty, które w dowolnym momencie będzie mógł spieniężyć. Instalatorzy, którzy zdecydują się na udział w programie, mogą liczyć na:

- dodatkowe źródło dochodów - za każde zainstalowane urządzenie, które jest premiowane, otrzymują punkty, które następnie mogą wymienić na pieniądze;
- darmowe wsparcie techniczne zarówno na etapie planowania, jak i użytkowania systemu;
- pomoc w doborze odpowiedniego systemu;
- szybką pomoc w razie pojawienia się jakichkolwiek problemów podczas montażu;
- wykorzystanie mobilnego konfiguratora produktów;
- dostęp do materiałów szkoleniowych (na platformie Instalatorzy znajdują filmy instruktażowe, szkoleniowe i webinary);
- możliwość korzystania z bogatej bazy dokumentów (Instalatorzy znajdują tutaj nie tylko zdjęcia produktów, ale również instrukcje obsługi i wiele innych przydatnych dokumentów).

Co zrobić, aby móc przystąpić do programu?

By móc stać się uczestnikiem programu CONTROLS Plus, trzeba być autoryzowanym Instalatorem marki SALUS Controls lub ENGO Controls. Jeżeli jesteś Instalatorem, jednak nie posiadasz certyfikatu potwierdzającego, że pracujesz również dla QL Controls, skontaktuj się z koordynatorem swojego regionu, który, po przeprowadzeniu szkolenia, będzie mógł wystawić taki dokument. Osoba ta stanie się również opiekunem Twojego konta firmowego. Każdy autoryzowany Instalator w razie



potrzeby może skontaktować się ze swoim opiekunem, który będzie służył mu radą i pomocą.

W jaki sposób można zbierać punkty i jak wymieniać je na pieniądze?

Aby móc zbierać punkty i wymieniać je na pieniądze, trzeba zainstalować aplikację mobilną (którą można pobrać w Google Play lub App Store), a także w STREFIE INSTALATORA założyć konto firmowe.

Po zakupie premiowanego produktu marki SALUS Controls lub ENGO Controls należy zeskanować kod umieszczony na pudełku, za który QL Controls naliczy Instalatorowi odpowiednią liczbę punktów (jeżeli chcesz sprawdzić ilość punktów, jaka jest przyznawana za określony produkt, odwiedź zakładkę LISTA PRODUKTÓW PROMOWANYCH, gdzie wyszczególniono asortyment i przyznawane punkty). Po zdobyciu dowolnej liczby punktów, Instalator może wystawić fakturę, za którą QL Controls wypłaci mu pieniądze.

Nie zwlekaj! Dołącz do programu partnerskiego CONTROLS Plus i ciesz się dodatkowym zarobkiem! ■

Program Partnerski LFP



LFP Sp. z o.o. to polska firma z ponad 150 letnim doświadczeniem. Jest jednym z liderów w produkcji pomp i systemów pompowych oraz jednym z najnowocześniejszych producentów komponentów żeliwnych na świecie.

Małgorzata Buchkovska | www.lfp.com.pl | www.ik.pl/lfp

Program **Wybieramy POLSKIE** to program lojalnościowy dedykowany instalatorom montującym i serwisującym produkty Leszczyńskiej Fabryki Pomp.

Jak działa program?

Instalatorzy chcący przystąpić do programu muszą:

- zarejestrować się w programie Wybieramy POLSKIE na www.wyberamypolskie.pl
- zakupić produkt LFP uczestniczący w programie (lista produktów dostępna jest po zalogowaniu w serwisie)
- zarejestrować unikalny kod znajdujący się na kuponie dla Instalatora w karcie gwarancyjnej produktu.

Kod można zarejestrować po zalogowaniu w serwisie lub skanując kod QR.

Kod zamieszczony na kuponie ma różną wartość punktową w zależności od typu produktu (przelicznik punktowy dostępny jest po zalogowaniu w serwisie).

Każdy zarejestrowany kod powoduje doładowanie salda punktowego a zebrane punkty można wymieniać na nagrody dostępne w Katalogu nagród.

Jeden serwis – wiele możliwości!

Uczestnicy programu Wybieramy POLSKIE mogą skorzystać również z Programu opieki gwarancyjnej „od drzwi do drzwi”.

Bardzo szybko, standardowo w 24 h, mogą otrzymać nowy produkt w ramach

opieki gwarancyjnej „od drzwi do drzwi”. Wystarczy po zalogowaniu w serwisie wśród zarejestrowanych kodów, odszukać produkt, który uległ awarii, wypełnić formularz zgłoszenia awarii (m.in. wybierając datę przyjazdu kuriera), przygotować uszkodzony produkt a podczas przyjazdu kuriera odebrać produkt na wymianę i podpisać dokumenty potwierdzające wymianę produktu.

Lista produktów objętych programem dostępna jest po zalogowaniu w serwisie.

Szczegóły programu **Wybieramy POLSKIE** dostępne na www.wyberamypolskie.pl.



Program partnerski VTS Instal Partner



Firma VTS powstała w roku 1989 i posiada dziś oddziały w 20 krajach, zatrudniając ponad 350 inżynierów sprzedaży. Ten producent zaawansowanych urządzeń dla branży HVAC oferuje wysokiej jakości urządzenia wentylacyjne, grzewcze oraz klimatyzacyjne. Tworząc swoje produkty, wykorzystuje nowatorskie technologie w obszarze badań projektowych logistyki i produkcji. Ta rodzinna firma ma przed sobą jeden główny cel – stać się numerem 1 w branży centralno-klimatyzacyjnej na świecie. Dziś oprócz swoich produktów, firma ta oferuje swoim klientom dołączenie do Programu partnerskiego VTS Instal Partner, w którym można uzyskać atrakcyjne nagrody! Kamil Łaszczyński | <https://instalpartner.vtsgroup.com> | www.ik.pl/vts



Czym jest Program VTS Instal Partner?

Strategia firmy VTS budowana jest na wysokiej jakości produktach, przystępnych cenach oraz szybkim czasie dostawy. Dzięki temu VTS Group jest firmą cenioną nie tylko w Polsce, ale i na świecie. Platforma VTS Instal Partner została założona z myślą o instalatorach urządzeń wentylacyjnych, których uwaga ma być skupiona na urządzeniach marki VTS. Program VTS IP ma przynosić korzyści wszystkim tym, którzy na co dzień korzystają z urządzeń VOLCANO i WING. Kody umieszczone na urządzeniach marki VTS, mogą zostać zamienione na korzyści finansowe, a środki zgromadzone na karcie pre-paid przeznaczysz na dowolny cel. To jednak nie wszystkie korzyści, z których mogą skorzystać instalatorzy dołączający do programu.

Jakie są zasady dołączenia do programu Instal Partner?

Do programu VTS Instal Partner może przystąpić każda osoba, która dokona zakupu i montażu produktów marki VTS na terenie Polski. Jednak nie może tej osoby obowiązywać wcześniej podjęta współpraca handlowa z firmą VTS. Program skierowany jest głównie do instalatorów i firm instalatorskich.

Aby przystąpić do programu należy:

- zarejestrować swoje konto na stronie: <https://instalpartner.vtsgroup.com>,
- zakupić urządzenie marki VTS, na którym jest naklejony specjalny kod, który należy zarejestrować na swoim koncie,
- kody będą zamieniane na środki pieniężne na Twoim koncie,



- na dedykowaną kartę płatniczą pre-paid, możesz przelać środki i wykorzystać je na dowolny cel.

Do programu VTS Instal-Partner mogą być zgłaszane wszystkie kurtyny powietrzne WING oraz nagrzewnice VOLCANO. Podczas zgłaszania urządzenia należy pamiętać, że kod można wykorzystać tylko raz.

Co można zyskać, przystępując do programu VTS Instal Partner?

Przystąpienie do programu VTS Instal Partner wiąże się z wieloma korzyściami, do których można zaliczyć:

- rabaty na zakupione urządzenia marki VTS,
- za każde zakupione urządzenie WING lub VOLCANO i zarejestrowanie kodu na swoim koncie, otrzymasz środki finansowe, które możesz przelać na otrzymaną kartę płatniczą pre-paid,

- zgromadzone środki możesz przeznaczyć na dowolny cel,
- rejestrując się, otrzymasz dostęp do materiałów szkoleniowych, prezentacji e-learningowych i filmów instruktażowych,
- firma VTS będąc w kontakcie z zarejestrowanymi instalatorami, pozna ich indywidualne potrzeby, na podstawie których stworzy konkretnie dobrane pod nich materiały szkoleniowe,
- rozwój produktów VTS opiera się na bazie opinii instalatorów, a więc i Ty będziesz mógł mieć w tym swój udział.

Karta pre-paid zostanie do Ciebie dostarczona w ciągu około dwóch tygodni. Wystarczy, że wypełnisz zgłoszenie dostarczenia karty za pośrednictwem konta Instal Partner. Wystawienie karty trwa około dwóch tygodni i od razu zostanie wysłana na adres, który został podany w zgłoszeniu. ■

Dotknij nowości AFRISO



Przyjdź i zobacz gotowe rozwiązania do kotłowni.
Spotkaj się z ekspertami od instalacji.



Rozglądaj się za Bryką Hydraulika pod Twoją hurtownią!

www.brykahydraulika.pl

Program partnerski „WOLF dla Instalatorów”



Firma WOLF, jeden z czołowych dostawców systemów grzewczych i wentylacyjnych w Europie, zajmuje się zapewnieniem optymalnego klimatu w domach jednorodzinnych, wielorodzinnych oraz biurach i obiektach przemysłowych. Skupiamy się na perfekcyjnym dopasowaniu do potrzeb użytkowników, a także Instalatorów naszych systemów. Korzyści dla ekspertów montujących urządzenia WOLF i zaopatrujących się w hurtowniach Instal-Konsorcjum składają się na program „WOLF dla Instalatorów”, którego szczegóły przedstawiamy poniżej.

Dorota Adamczyk-Dalasińska | www.polska.wolf.eu | www.ik.pl/wolf

Instalatorze, poznaj korzyści!

Zdajemy sobie sprawę z tego, jak kluczową rolę w procesie sprzedaży i finalnego zadowolenia klienta odgrywa Instalator. Dlatego pragniemy stale podnosić kompetencje naszych Instalatorów, dbać o ich rozwój oraz satysfakcję ze współpracy z WOLF. Nasza strategia opiera się na produktach o najwyższej jakości, prostym montażu i łatwym serwisowaniu. To komfort pracy dla instalatora i serwisanta, wygoda użytkownika oraz oszczędność dla klienta końcowego, a przede wszystkim gwarancja bezpieczeństwa dla wszystkich. Postaraliśmy się o maksymalnie proste zasady programu. By czerpać benefity ze współpracy z WOLF należy ukończyć szkolenie i uzyskać status Autoryzowanego Instalatora (AI) oraz podpisać umowę z firmą Wolf. Autoryzowanym Instalatorom (AI) urządzeń WOLF przysługuje opłata za montaż gazowych kotłów kondensacyjnych (z serii FGB, CGB-2/ CGS-2/ CGW-2/ CSZ-2) oraz rekuperatorów (CWL-Excellent, CWL-2). Warunkiem przyznania opłaty

montażowej jest rejestracja zamontowanego urządzenia na stronie www.wolf-serwis.pl nie później niż 30 dni od montażu. Pod koniec każdego miesiąca Instalator otrzymuje zestawienie wykonanych montażi, na podstawie których wystawia fakturę i otrzymuje przelew. Jeszcze prościej otrzymać opłatę za montaż pomp ciepła WOLF. W tym wypadku żadne szkolenia i autoryzacja nie są potrzebne. Wystarczy montaż urządzenia zarejestrować na stronie [wolf-serwis.pl](http://www.wolf-serwis.pl), by na koniec miesiąca otrzymać zestawienie, wystawić fakturę i odebrać przelew.

Klub Ambasadora Pomp Ciepła Wolf

Instalatorzy montujący pompy ciepła WOLF mogą zyskać zdecydowanie więcej jeśli zechcą zostać członkami Klubu Ambasadora. Klubowicze czerpią przywileje w postaci podwójnych opłat montażowych za każdą 4-tą i 5-tą zamontowaną pompę, zestawy ubrań roboczych, czy wart ponad 6500 zł netto zestaw narzędzi do montażu pomp ciepła. Łączna

wartość korzyści to 36000 zł netto przy montażu 10 pomp ciepła WOLF. Do tego dodatkowo oferujemy bezpłatny udział w szkoleniach produktowych i sprzedażowych, a także wsparcie techniczne podczas montażu. Status Klubowicza otrzymują Instalatorzy, którzy zamontowali dwie pompy ciepła WOLF oraz przeszli szkolenie autoryzacyjne.

Produkty WOLF w Instal-Konsorcjum

Produkty firmy WOLF cechują się wysoką jakością i wydajnością. Ich zakupu można dokonać w hurtowniach w całej Polsce, w tym min. w sieci hurtowni Instal-Konsorcjum. W Ofercie Specjalnej Instal-Konsorcjum znajdują się rekuperator CWL-Excellent i gazowy kocioł kondensacyjny FGB-24 oraz szeroka gama pakietów na bazie tych urządzeń. Dodatkowa korzyść dla Instalatora dokonującego zakupu w Instal-Konsorcjum to naliczone punkty PIK. Przelicznik dla WOLF to 5 pkt. Zdobyte punkty można wymieniać na atrakcyjne artykuły z Katalogu Nagród programu PIK ■





DLA

INSTALATORÓW



System gwarancyjny



Najwyższa niemiecka jakość



Opłata montażowa



Ogrzewanie, wentylacja i sterowanie od jednego producenta

WOLF / 25 LAT
W POLSCE

Dziękujemy,
że jesteście z nami.



W bieżącym roku
Wolf Technika Grzewcza
świętuje **25 lat obecności**
na polskim rynku.

Dziękujemy wszystkim,
którzy tworzą z nami
historię marki **Wolf w Polsce**
i wspólnie z nami dostarczają
klientom najwyższą jakość,
niezawodność oraz zdrowy
klimat w pomieszczeniach.

Zadbajmy razem o czyste
powietrze i naturalne ciepło.

Dla Ciebie i naszej przyszłości.



www.wolf.eu

Kotły Beretta Quadra X – nowość, obok której nie można przejść obojętnie



Obejrzyj webinar



Choć niektórzy mogą znać kotły gazowe Quadra marki Beretta, spieszmy donieść, że na rynku pojawiła się nowa odsłona tego modelu. Dzięki temu, że została całkowicie przeprojektowana, Quadra X zachwyca innowacyjnością, nowymi funkcjami i zaletami, które sprawiają, że jego użytkowanie będzie ogromną przyjemnością. Co zatem warto wiedzieć o nowości marki Beretta? Czym może zaskoczyć dotychczasowych użytkowników?

Jerzy Perges | www.beretta.pl | www.ik.pl/beretta

Kotły Beretta znane są na rynku polskim. To doskonałe rozwiązanie pod względem ergonomii i niezawodności pracy. Nie inaczej jest w przypadku nowych produktów – kotłów Quadra X, które od niedawna są dostępne dla użytkowników.

Co wyróżnia nowy kocioł Quadra X marki Beretta?

To, co odróżnia go od dostępnych do tej pory modeli to zupełnie nowy wymiennik kondensacyjny, który wykonano ze stali nierdzewnej i dotykowy panel sterowania, które znacznie ułatwiają obsługę urządzenia oraz całkowicie nowe przyłącza DIN.

Producent oferuje dwa rodzaje nowych kotłów kondensacyjnych – wersję jedno- i dwufunkcyjną.

Oba rodzaje kotłów cechują niewielkie wymiary oraz mała waga, co sprawia, że urządzenie z powodzeniem zmieści się w kuchennej szafce, a jego montaż nie będzie trudny. Uwagę przykuwa także wysoka wydajność oraz niskie zużycie gazu, co przy rosnących rachunkach za to paliwo, jest niezwykle ważne. Kocioł wyróżnia się na tle innych także szerokim zakresem modulacji (do 1:8), a także

łatwą obsługą. Jest także niezwykle cichy podczas pracy, co nie jest bez znaczenia, jeśli został umieszczony w miejscu, gdzie użytkownik codziennie spędza wiele godzin. Nic zatem dziwnego, że nowość oferowaną przez markę Beretta doceniają zarówno instalatorzy, jak i inwestorzy.

W zgodzie z naturą

Nowoczesne kotły Quadra X to rozwiązanie, w którym wzięto pod uwagę przyszłe pokolenia. Model został skonstruowany w sposób, który pozwala mu chronić środowisko naturalne. Wszystko za sprawą tego, że nowa seria kotłów Beretta pozwala na wykorzystanie mieszanki gazu i wodoru do maksymalnie 20%. Warto przy tym podkreślić, że „zielony gaz” w przyszłości będzie ekologicznym punktem zwrotnym. Rozwiązanie to sprawia, że kotły kondensacyjne Quadra X spełniają założenia Unii Europejskiej w zakresie zrównoważonego rozwoju ochrony środowiska naturalnego.

W jaki sposób efektywnie korzystać z kotła Quadra X?

Dotykowy panel sterowania, który zainstalowano w nowej odsłonie kotłów Quadra X to ich znak rozpoznawczy. To,



co podoba się w nim użytkownikom i instalatorom to intuicyjność i nowoczesny design, który nie jest bez znaczenia w nowoczesnych wnętrzach.

Panel sterowania składa się z 7 punktów dotykowych, dzięki którym w intuicyjny sposób można obsłużyć kocioł – instalator i użytkownik szybko uzyskają dostęp do wszystkich ustawień i parametrów urządzenia oraz instalacji, do której go podłączono.

Każdy dotyk panelu sygnalizowany jest dźwiękiem, dzięki czemu osoba obsługująca kocioł wie, że dana funkcja została wykonana. Dotykowy panel LCD, na którym można ustawiać parametry, dzięki wyświetlanym symbolom pozwala od razu zrozumieć i zakomunikować, co użytkownik chce zrobić.





Jakie atuty ma posiadanie kotła kondensacyjnego Quadra X?

Szukając wydajnych i bezpiecznych rozwiązań, warto zastanowić się nad wyborem kotła Quadra X. Na jego korzyść przemawia wiele atutów i aspektów technicznych. Mowa o:

- kompaktowym, solidnym i wydajnym wymienniku kondensacyjnym, który wykonano z gładkiej, zwiniętej rury, którą cechuje duży przekrój. Dzięki niemu można mówić o wysokiej sprawności i czystości całego procesu spalania. Wysoka jakość stali nierdzewnej, z której wykonano ten element sprawia, że nie ma mowy o problematycznej korozji. Co więcej, wspomniany przekrój umożliwia bezproblemowe czyszczenie i konserwację wymiennika,
- energooszczędnej pompie obiegowej (EEI ≤ 0,20), której wysokość podnoszenia wynosi 6 m,
- niskiej emisji NOX: klasa 6 (EN 15502)
- wbudowanym module regulacji pogodowej. Sonda zewnętrzna dostępna jest jako akcesorium dodatkowe,
- możliwości dostosowania kotła do możliwości instalacji, z którą ma współpracować (certyfikat Range Rated),
- wysokim stopniu ochrony przeciwporażeniowej IPX5D,

- szybkim i bezpiecznym montażu dzięki przyłączy spaliniowemu Click-Fit,
- możliwości połączenia prezentowanego typu kotła z inteligentnymi programatorami marki Beretta,
- cichej pracy, którą dodatkowo można zoptymalizować wykorzystując specjalne funkcje dostępne w kotle,
- możliwości doboru dodatkowych akcesoriów.

Jakich nowych funkcji można spodziewać się po kotle Quadra X?

Aby użytkownicy mogli osiągnąć wyższy komfort c.w.u., producent wyposażył nowe kotły Quadra X w:

1. Możliwość aktywacji chwilowego podgrzewu, dzięki któremu można skrócić czas oczekiwania na c.w.u. Wszystko za sprawą Touch & Go.
2. Funkcję podgrzania wstępnego c.w.u., którą udoskonalono, aby móc ograniczyć zużycie wody oraz gazu do jej podgrzania do minimum.
3. Możliwość opóźnienia c.w.u.
4. Braku strat cyrkulacyjnych.
5. Inteligentnemu wentylatorowi, który pozwala znacznie zwiększyć wydajność urządzenia, szczególnie jeśli kocioł pracuje w trudnych warunkach, np. skrajnie niskich lub wysokich temperaturach

zasilania albo kiedy przepływ wody jest bardzo niski.

Dlaczego kocioł Quadra X jest urządzeniem przyszłości?

Marka Beretta stworzyła kocioł, który jest urządzeniem przyszłości. Nowe kotły zaprojektowano w sposób, który pozwala połączyć mieszaninę gazu ziemnego z wodorem (do 20%). Dzięki temu rozwiązaniu można mówić o zrównoważonym rozwoju, który ma ogromny wpływ na ochronę środowiska naturalnego. Co więcej, decydując się na ten kocioł kondensacyjny, użytkownicy mogą liczyć na urządzenie pozwalające na proces dekarbonizacji, do którego dąży Unia Europejska.

Wodór paliwem przyszłości

Wodór jest czystym i w pełni bezpiecznym gazem, który w przyrodzie występuje w ogromnych ilościach. Dzięki możliwości połączenia gazu ziemnego z wodorem w proporcji 80 i 20% pozwala nie tylko na wytworzenie ciepła, ale także podgrzanie ciepłej wody użytkowej, generując przy tym minimalny poziom zanieczyszczeń środowiska. ■

Nowe kotły Condens 5700i WT oraz Condens 5300i WT. Komfortowe możliwości



Nowe gazowe wiszące kotły kondensacyjne Condens 5700i WT oraz Condens 5300i WT marki Bosch oferują komfortowe możliwości na wielu płaszczyznach. Są higieniczne i trwałe, ekonomiczne i efektywne a przy tym jeszcze ekologiczne. To połączenie kotła i zasobnika w jednym urządzeniu.

Edmund Słupek | www.bosch-termotechnika.pl | www.ik.pl/bosch-termotechnika



Higieniczne i trwałe

Kotły wyposażone są w zintegrowane zasobniki ciepłej wody wykonane ze stali nierdzewnej, co gwarantuje najwyższą higienę przygotowania ciepłej wody i wysoką żywotność.

W przypadku Condens 5700i WT jest to zasobnik warstwowo zapewniający wysoki komfort i maksymalną wydajność ciepłej wody powyżej 20 l/min.

Condens 5300i WT wyposażony jest zasobnik z wężownicą grzewczą co zapewnia wysoką żywotność w przypadku wody wodociągowej o podwyższonej twardości.

Wysoka wydajność ciepłej wody obu kotłów to również efekt dwóch zakresów modulacji mocy zapewniających optymalne dopasowanie urządzenia na cele ogrzewania i ciepłej wody. W obu modelach moc maksymalna na cele ciepłej wody jest podwyższona do 30 kW.

Kompaktowe i o szerokich zastosowaniach

Kompaktowa budowa obu kotłów umożliwia szerokie możliwości zastosowań. Połączenie kotła i podgrzewacza w urządzeniu wiszącym, pozwala zaoszczędzić powierzchnię potrzebną do montażu.

Maksymalna ilość elementów instalacji hydraulicznych ukryta

jest pod estetyczną obudową kotła i pozostaje niewidoczna dla użytkownika. Atrakcyjny design umożliwia montaż kotłów Condens 5700i WT oraz Condens 5300i WT nie tylko w wydzielonych pomieszczeniach technicznych, ale również w pomieszczeniach mieszkalnych.

Dodatkowo szeroki zakres modulacji i wbudowana automatyka pogodowa zapewniają ich oszczędną pracę zarówno w budynkach słabo ocieplonych, jak i w nowych budynkach o niewielkich stratach ciepła.

Mobilnie lub stacjonarnie

Dzięki wbudowanym portom umożliwiającym montaż w kotle modułu Control-Key oba urządzenia mogą opcjonalnie komunikować się bezprzewodowo z regulatorem EasyControl CT200, co pozwala uniknąć prac instalacyjnych i budowlanych związanych z montażem instalacji elektrycznej między kotłem a regulatorem – ważne zwłaszcza w przypadku modernizacji.

Wszystko to powoduje, że Condens 5700i WT oraz Condens 5300i WT to znakomite rozwiązania zarówno do modernizowanych jak i nowych obiektów.

Oba modele kotłów zostały wyposażone w panele sterowania z czytelnymi wyświetlaczami LCD z siedmioma przyciskami umożliwiającymi bezpośredni i intuicyjny dostęp do podstawowych ustawień i informacji. Kotły Condens 5700i WT wyposażone są w kolorowy wyświetlacz tekstowo-graficzny.

Wbudowana automatyka kotłów zapewnia współpracę z opcjonalnymi mobilnymi i stacjonarnymi systemami zarządzania, umożliwiając ich dopasowanie do indywidualnych potrzeb użytkowników.

Bosch oferuje do wyboru różne opcje systemów sterowania modulujących pracę kotła: od jednego do ośmiu obiegów grzewczych lub od jednej do 19 stref grzewczych, inteligentne systemy umożliwiające mobilne zarządzanie za pomocą smartfona lub tabletu z aplikacją EasyControl lub EasyRemote oraz tradycyjne, stacjonarne systemy sterowania pogodowego i pokojowego.

Nowe gazowe wiszące kotły kondensacyjne Condens 5300i WT oraz Condens 5700i WT marki Bosch, to wysokiej jakości rozwiązania typu „wszystko w jednym”, które zapewniają ogrzewanie i ciepłą wodę wygodnie i bez wysiłku. ■



Nowe produkty concept by Womix wprowadzone w roku 2021



Rok 2021 chyba dla każdego w naszej branży okazał się wyzwaniem, z którym nie spotkaliśmy się nigdy wcześniej. Wszystkie przez lata utarte ścieżki sprzedaży musiały mierzyć się z niedostępnością i wysokimi cenami surowców oraz materiałów. Każdy z nas spotkał się z brakiem dostępności materiałów i bardzo wydłużonymi terminami realizacji zamówień. My jako producent systemów dołożyliśmy wszelkich starań, aby maksymalnie skracać terminy realizacji zamówień i mamy nadzieję, że przyczyniło się to do zwiększenia zaufania do marki, którą tworzymy wspólnie z Grupą Instal-Konsorcjum.

Michał Górecki | www.womix.pl | www.ik.pl/concept

Systemy MIX-BOX na 3 obwody grzewcze

System MIX-BOX jest kompletnym systemem do obsługi instalacji centralnego ogrzewania. Do dotychczasowej oferty systemów na dwa obiegi grzewcze dodane zostało 10 konfiguracji zestawów pozwalających obsłużyć 3 obiegi grzewcze. Uzupełniły one ofertę najpopularniejszych systemów z wbudowanym sprzęgiem hydraulicznym dla kotłowni do mocy 30 kW. Wszystkie z zestawów znajdują się w stalowej, zamykanej szafce i dostępne są z pompami Wilo lub Grundfos.

Nowy typoszereg sprzęgieł ZHN oraz sprzęgieł na 2 źródła ciepła

W portfolio oferty concept by Womix znajduje się wiele rodzajów sprzęgieł hydraulicznych. Cała ich gama poszerzona została o nowe sprzęgła w izolacjach. Ich budowa oparta jest na okrągłych rurach o średnicach DN 65, 80, 100, 125 i pozwalają obsłużyć do 180kW. Wszystkie typy sprzęgieł posiadają mufy z gwintem wewnętrznym. Dodatkowo wyposażone są w odpowietrznik automatyczny oraz zawór spustowy.



Grupy mieszająco-pompowe do ogrzewania podłogowego M-GPT oraz M-GPTC

Mimo, że w marce concept by Womix nie znajdują się rozdzielacze do ogrzewania podłogowego wśród nowości pojawiły się gotowe zestawy do obniżenia temperatury czynnika wprowadzanego do rozdzielacza. Oferta poszerzyła się o dwa typy zestawów – z mieszaczem termostatycznym oraz mieszaczem obrotowym umożliwiającym montaż siłownika. Grupy z mieszaczem termostatycznym wyróżniają się dużym przepływem kvs 3,4, posiadają 2 termometry wody



zasilającej i powrotnej oraz dwa uchwyty stalowe umożliwiające montaż z rozdzielaczami o dowolnym rozstawie.

Konfigurator doboru zestawów hydraulicznych

We wrześniu na naszej stronie internetowej udostępniliśmy najbardziej rozbudowany na rynku konfigurator doboru zestawów hydraulicznych. Jesteśmy przekonani, że narzędzie będzie dla Państwa bardzo pomocne i pozwoli na jeszcze szersze rozwinięcie dotychczasowej współpracy. ■

Wszystkim naszym Klientom, Przyjaciołom i Sympatykom chcielibyśmy podziękować za kolejny wspólny rok oraz życzymy, aby rok 2022 przyniósł więcej spokoju i pozwolił na realizację wszystkich założonych celów.

Ewolucja separatorów zanieczyszczeń z serii Dirtmag® Rozwiązania firmy Caleffi Hydronic Solutions



Jedną z podstawowych zasad, którą kierujemy się jako Caleffi jest stały rozwój. W ostatnich latach wprowadziliśmy wiele innowacyjnych rozwiązań, które w krótkim czasie stały się niezwykle popularne i zyskały uznanie współpracujących z nami specjalistów. Za sukcesem nowych rozwiązań stoi oczywiście cały sztab inżynierów, ale także nasze doświadczenie we współpracy z międzynarodowymi dostawcami urządzeń dla systemów HVAC, jak również ciągła obserwacja zmieniającego się rynku. My po prostu słuchamy naszych klientów i reagujemy na ich potrzeby.

Przemysław Dutka | www.caleffi.com | www.ik.pl/caleffi

Rozwój to w naszym przypadku nie tylko opracowywanie zupełnie nowych produktów, to również ulepszanie istniejących i sprawdzonych rozwiązań.

Świetnym przykładem tego typu ewolucji może być separator **Dirtmag®** (fot.1) w wersji polimerowej.

Wprowadzając w 2011 roku na rynek ten produkt, byliśmy pewni, że osiągniemy sukces. Dzięki połączeniu separatora grawitacyjnego oraz zewnętrznego pierścienia magnetycznego uzyskaliśmy urządzenie o bardzo wysokiej sprawności usuwania zanieczyszczeń. Wielokrotnie opisywałem już zasadę działania tego typu separatorów wraz ze wskazywaniem ich wad oraz zalet. Dlatego nie będę powielał tych informacji.

Naturalną ewolucją serii **Dirtmag®** było stworzenie urządzenia **DirtmagPlus®** (fot. 2), które łączy w sobie wysoką sprawność separatorów grawitacyjnych



Fot. 1.



Fot. 2.

wyposażonych w elementy magnetyczne z możliwością zatrzymania większych zanieczyszczeń podczas pierwszego uruchomienia.

Jednym z podstawowych kryteriów, które brałisms pod uwagę projektując to urządzenie, było utrzymanie wszystkich zalet separatora zanieczyszczeń. W szczególności jego wysokiej sprawności oraz łatwości usuwania zanieczyszczeń. Stąd, w odróżnieniu od wielu konkurencyjnych rozwiązań, **element filtrujący znalazł się poza komorą separatora, a jego konstrukcja pozwala na szybkie usunięcie zgromadzonych zanieczyszczeń.**

Powyżej wymienione produkty mają zastosowanie w instalacjach nowych jak i modernizowanych. W przypadku tych drugich ilość i rodzaj zanieczyszczeń są bardzo trudne do określenia. Na te parametry ma wpływ wiele czynników, na przykład:

- typ instalacji (system otwarty lub zamknięty),
- rodzaj źródła ciepła,
- materiał, z którego wykonana jest instalacja (stal, miedź lub tworzywo sztuczne),
- rodzaj odbiorników ciepła (ogrzewanie płaszczyznowe, grzejniki żeliwne, stalowe bądź aluminiowe),
- zakres modernizacji (wymiana wszystkich elementów, wymiana tylko źródła ciepła itd.).

Dlatego w przypadku systemów modernizowanych każdorazowo konieczna jest wstępna analiza układu i dobranie odpowiednich rozwiązań do zabezpieczenia nowych elementów przed zanieczyszczeniami. W pewnych przypadkach samo zastosowanie separatora może być niewystarczające (pomimo jego wysokiej skuteczności). Może okazać się, że niezbędne jest wstępne zastosowanie specjalistycznych urządzeń czyszczących, specjalnych środków chemicznych, a następnie separatora. Taka sytuacja ma najczęściej miejsce, kiedy modernizacji podlega tylko źródło ciepła, a instalacja zawiera dużą ilość zanieczyszczeń magnetycznych (systemy grzejnikowe, instalacja z rur stalowych itp.).

Z zainteresowaniem i uwagą obserwujemy rynek instalacyjny. Znamy problemy, z którymi często borykają się nasi Klienci, oferujemy kompleksowe rozwiązania zabezpieczające. Niestety nadal jednym z czynników decydującym o wyborze oferty jest cena i część nieświadomych inwestorów rezygnuje z profesjonalnego



Fot. 3.

czyszczenia modernizowanych układów. Wychodząc naprzeciw oczekiwaniom naszych Klientów w ostatnim czasie wprowadziliśmy szereg rozwiązań, które nawet przy ograniczonym budżecie są w stanie skutecznie zabezpieczyć układ. Przykładem takich produktów są środki chemiczne z serii **C3 Cleaner**, **C1 Inhibitor** oraz **C7 Biocide**, (fot. 3) które **dzięki wysokiemu stężeniu wystarczają na 50% więcej wody instalacyjnej** w porównaniu z konkurencyjnymi produktami.

Po wielu spotkaniach i rozmowach z naszymi Klientami na temat serii **Dirtmag®**, jak również obserwując tempo modernizacji instalacji grzewczych w całej Europie, podjęliśmy decyzję o stworzeniu kolejnej ewolucji naszego „flagowca”.

Głównym założeniem, które postawiliśmy naszym inżynierom, było oczywiście zachowanie pełnej funkcjonalności separatora zanieczyszczeń przy jednoczesnym zwiększeniu stopnia separacji zanieczyszczeń ferromagnetycznych już przy pierwszym przepływie czynnika. Drugi aspekt był dla nas niezwykle istotny ponieważ to właśnie tego typu

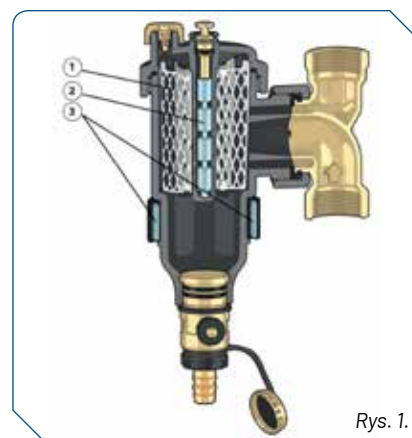


Fot. 4.

zanieczyszczenia stanowią główne niebezpieczeństwo w przypadku instalacji modernizowanych, które nie zostały poddane specjalistycznemu czyszczeniu. W taki sposób powstał **DirtmagPro®** (fot. 4).

Na pierwszy rzut oka urządzenie bardzo przypomina tradycyjnego **Dirtmag®-a**, ale jak zawsze powtarzamy naszym Klientom „**różnica kryje się wewnątrz**” (rys. 1). Nasi inżynierowie całkowicie przeprojektowali element wewnętrzny (1) odpowiadający za wspomaganie usuwania

zanieczyszczeń, co pozwoliło na uzyskanie o **30% większego przepływu przez urządzenie**, co sprawia, że może być on **zastosowany do systemów o większej mocy w porównaniu z wersją tradycyjną**. Zastosowanie dodatkowego elementu magnetycznego (2) w centralnej części o mocy **19400 Gausów** pozwala na zatrzymanie dużej ilości zanieczyszczeń ferromagnetycznych już podczas pierwszego uruchomienia. Dodatkowo pozostawiliśmy pierścień magnetyczny (3) o mocy **6000 Gausów**, który ma za zadanie wyłapać pozostałe zanieczyszczenia opadające do komory. **Sprawność separacji magnetycznej wzrosła**



Rys. 1.

tym samym o 40%. Separacja pozostałych zanieczyszczeń została zachowana na bardzo wysokim poziomie.

DirtmagPro® to nowe urządzenie, które nie ma na celu zastąpienia dotychczas stosowanego modelu. To pewna **ewolucja rozwiązania stosowanego od lat, która jest podyktowana głosem pochodzącym od naszych Klientów. Ten nowy model ma stanowić uzupełnienie naszej oferty w zakresie modernizacji istniejących instalacji.** ■

Zapraszamy do śledzenia naszego bloga **ASK Caleffi**, w którym nasi specjaliści dzielą się swoją wiedzą, odpowiadając na najczęściej zadawane im pytania.



ASK
CALEFFI

instal • konsorcjum

 Vaillant

 Galmef

concept

 Beretta

WOLF

**Oferta
Specjalna**

instal • konsorcjum

 viteco

 **NIBE**
 **BIAWAR**

Termotechnika
 **BOSCH**

 Saunier Duval

 GAVIA

De Dietrich 

 QIK®



PROFESJONALISTOM WSTĘP WSKAZANY!



Katalog produktów online

Wygodne wyszukiwanie

Zawsze aktualne ceny

Baza wiedzy

Dedykowana Strefa Partnera

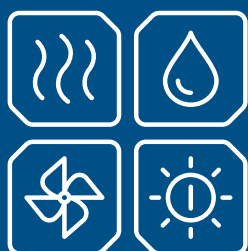
Promocje i nowości

Akademia IK dla Profesjonalistów

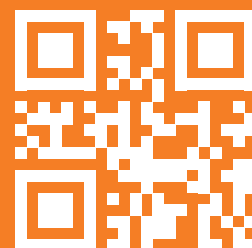
Program Partnerski PIK

Oferta Specjalna

www.ik.pl



SPRAWDŹ TERAZ!



Ciepła woda na czas – pompa cyrkulacyjna Grundfos COMFORT DT z zegarem cyfrowym



Dyskusje na temat sensowności montażu instalacji cyrkulacji ciepłej wody w budynkach mieszkalnych i użyteczności publicznej można znaleźć na wielu forach poświęconych instalacjom hydraulicznym. Każdy właściciel budującego się lub modernizowanego domu powinien oszacować koszty montażu i utrzymania instalacji cyrkulacyjnej jakie musiałyby ponieść za komfort korzystania z ciepłej wody bez oczekiwania na nią. Te szacunkowe obliczenia powinny ułatwić podjęcie indywidualnej decyzji. Niemniej w większości obecnie budowanych domów jedno i wielorodzinnych instalacje cyrkulacji ciepłej wody są już standardem.

Zbigniew Waśkiewicz | www.grundfos.pl | www.ik.pl/grundfos

W celu ograniczenia strat ciepła w okresach braku rozbioru ciepłej wody i oszczędności energii elektrycznej do zasilania pompy cyrkulacyjnej, producenci pomp proponują wiele rozwiązań sprowadzających się do uruchamiania pompy tylko wtedy, gdy jest to niezbędne, aby woda w kranie była wystarczająco ciepła zaraz po jego odkręceniu.

Firma Grundfos oferuje kilka rozwiązań spełniających ten warunek, włącznie z pompą cyrkulacyjną rozpoznającą zwyczaje użytkowników w zakresie korzystania z ciepłej wody (COMFORT AUTOAdapt), która włącza się w tuż przed przewidywanymi okresami korzystania z niej. Wielu użytkowników chciałoby jednak sama decydować o okresach wymuszania cyrkulacji i właśnie dla nich kierowana jest oferta pompy COMFORT ze zintegrowanym zegarem cyfrowym.

W pełnej nazwie pompy Grundfos BDT PM akronim PM oznacza, że pompa jest wyposażona w wysokosprawny silnik

z magnesami trwałymi (Permanent Magnet). Dzięki temu pompa pracuje niezmiernie cicho, poziom głośności jest mniejszy od 43 dB(A), a pobór mocy od 5 do 7 W. 12-biegunowy 1-fazowy silnik jest zgodnym z dyrektywą o kompatybilności elektromagnetycznej (EMC), co oznacza, że praca pompy nie będzie zakłócać funkcjonowania innych urządzeń w mieszkaniu.

Dla instalatora jest istotne wewnętrzne zabezpieczenie przeciwzwarciowe pompy i jej podwójna izolacja elektryczna, co umożliwi podłączenie elektryczne bez przewodu uziemiającego. Pompę zasilają z 1-fazowej sieci elektrycznej doprowadzając napięcie 1,5 m przewodem zakończonym wtyczką Schuko.

Z kolei dla użytkownika jest istotne wbudowane zabezpieczenie pompy przed suchobiegiem, a przede wszystkim łatwa obsługa sprowadzająca się do ustawienia zegara cyfrowego na przejrzystym panelu sterującym. Dołączone okładziny termoizolacyjne zapobiegają stratom ciepła z pompy.

Kilka danych technicznych:

- maksymalne ciśnienie w instalacji: 10 bar,
- maksymalna wydajność: 0,7 m³/godz.,
- maksymalna wys. podnoszenia: 1,2 m,
- maksymalny poziom głośności: 43 dB(A),
- pobór mocy: 5-7 W,
- zakres temperatury cieczy: 2-95 °C,
- zakres temperatury otoczenia: 0-40 °C.

Główne cechy i korzyści:

- możliwość programowania pracy zgodnie z wymaganiami użytkownika
- łatwa obsługa – prosty sposób zmiany ustawień
- niskie straty ciepła – okładziny termoizolacyjne
- odporność na korozję – mosiężny korpus
- łatwy montaż – niewielka wymagana przestrzeń montażowa, 1,5 m przewód elektryczny na stałe podłączony do pompy, łatwy demontaż głowicy

W ofercie Grundfos są dwa wykonania pompy COMFORT DT: z zaworami zwrotnym i odcinającym w króćcach pompy (oznaczenie BXDT) lub wersja bez tych zaworów (BDT). Długość montażowa wersji BXDT wynosi 140 mm, a wersji BDT 80 mm. Pompa COMFORT BDT PM zdobyła tytuł „Produkt Roku 2021” w konkursie Plus X Award i to aż w pięciu kategoriach: Wysoka Jakość, Wzornictwo, Wygoda Obsługi, Funkcjonalność i Ekologia. Nagroda Plus X Award jest uznawana na całym świecie i przyznawana jest już od 18 lat. Pompy COMFORT PM spełniają wszelkie wymagania higieniczne, potwierdzone certyfikatem PZH do wody pitnej i zapewniają użytkownikowi ciepłą wodę bez oczekiwania wtedy, gdy jest ona potrzebna – na czas. ■



KESSEL – systemowe rozwiązania do odprowadzania przydomowych ścieków



Obejrzyj webinar



Ulewy zdarzają się coraz częściej, w efekcie czego wypełniają kanalizację, powodując przepływ zwrotny – tzw. „cofkę” kanalizacyjną. Może to skutkować zalaniem niżej położonych pomieszczeń oraz znajdującego się w nich wyposażenia. Właściciele domów są coraz bardziej świadomi zagrożeń i szukają bezpiecznych rozwiązań. Jednym z nich są zabezpieczenia przeciwwzalewowe oraz indywidualne urządzenia odpompowania ścieków z budynku. Co więcej, do 31 października instalatorzy mogą uzyskać za ich montaż atrakcyjną premię.

Daniel Bogutyn | www.kessel.pl | www.ik.pl/kessel

Na rynku dostępna jest szeroka gama rozwiązań odwadniających. Aktualnie firma KESSEL przygotowała atrakcyjną akcję ukierunkowaną na ofertę urządzeń kompaktowej wielkości, a więc głównie do potrzeb domów, niewielkich firm czy punktów usługowych. Zaliczają się do nich małe przepompownie wolnostojące oraz do instalacji podposadzkowej, zawory przeciwwzalewowe z system odpompowyującym ścieki, separatory tłuszczu i wiele innych produktów, również dostępnych w sprzedaży online. Każdy instalator, który spełni warunki promocji, otrzyma specjalną premię pieniężną!

Pralka, prysznic, zlew? Minilift S wypompuje ścieki

Pomieszczenie z urządzeniami generującymi ścieki bez fekalii zabezpieczy nowa przepompownia Minilift S. Dzięki niewielkim rozmiarom łatwo uczynić ją niemal niewidoczną, zabudowując w płycie podłogowej. Pokrywa posiada miejsce do wklejenia płytek, co umożliwia uzyskanie estetycznego wyglądu pomieszczenia. Wpust jest z nią zintegrowany i przyjmuje wodę z powierzchni posadzki – nawet w przypadku pęknięcia rury piwnica pozostanie sucha. Łatwy montaż gwarantuje teleskopowa nasada i zainstalowany fabrycznie dopływ i odpływ. Późniejsza konserwacja obejmuje proste czynności możliwe do wykonania po wyjęciu wtyczki zintegrowanej z pompą i bez użycia narzędzi.

Jeżeli zależy nam na komforcie montażu oraz bardziej wszechstronnym użytkowaniu, dobrym rozwiązaniem będzie



Przepompownia Minilift S do instalacji podposadzkowej, do ścieków bez fekalii, pokrywa czarna



Przepompownia Aqualift F Basic



Przepompownia Aqualift F Compact wolnostojąca, do ścieków fekalnych i bez fekalii



Zawór przeciwwzalewowy z pompą Pumpfix F do zabudowy na swobodnym przewodzie, do ścieków fekalnych i bez fekalii

przepompownia Aqualift Basic, która w zasadzie o od razu gotowa jest do podłączenia i pracy (Plug&Play); wersja Aqualift F Basic nadaje się zarówno do ścieków szarych jak i czarnych. Dodatkowym jej atutem jest konfigurowalność wyposażenia (można wstawić dodatkową pompę lub urządzenie sterujące), a także opcja montażu w wersji wewnątrz budynku jak i na zewnątrz w ziemi. Wersja Aqualift S Basic przeznaczona jest tylko do ścieków szarych.

Przepompownia Aqualift F Compact – pełna kontrola!

Wszystkie pomieszczenia, których instalacja jest zlokalizowana niżej niż kolektor kanalizacyjny borykają się z problemem wilgoci i czasowego zalewania. Wodę skutecznie odprowadzi z nich zabudowana w posadzce przepompownia Aqualift F Compact, która tłoczy ścieki czarne oraz szare w sposób niezawodny i automatyczny ponad poziom zalewania i automatycznie ponad poziom zalewania do wyżej położonej kanalizacji. Można też zastosować ją w wersji wolnostojącej. Dołączone inteligentne urządzenie sterownicze z systemem samodiagnozy SDS sprawdza na bieżąco wszystkie komponenty elektryczne i prowadzi dziennik eksploatacji urządzenia.

Pumpfix F – kompleksowo w źródło problemu

Jeśli połączymy zawór przeciwwzalewowy z pompą, to otrzymamy skuteczne zabezpieczenie przed wdarcie się do budynku cofki kanalizacyjnej. W normalnej sytuacji ścieki płyną z naturalnym spadkiem. Gdy pojawi się przepływ zwrotny, kłapa zabezpieczająca zaworu zamyka się. W przypadku urządzenia Pumpfix F dodatkowo ścieki tłoczone są w kierunku przeciwnym do cofki. Specjalny mechanizm rozdrabnia substancje stałe, co umożliwi pompowanie również ścieków zawierających fekalia. Urządzenie można zabudować w podłodze albo umieścić na swobodnym przewodzie. Zawór przeciwwzalewowy Pumpfix F wyposażony jest w gotowe do podłączenia urządzenie sterownicze Comfort z systemem samodiagnozy SDS, gdzie wyświetlacz pokazuje aktualny stan i wskazówki konserwacyjne. Istnieje też opcja podłączenia do centralnego systemu sterowania budynkiem. Przy wyborze rozwiązań odwadniających warto wziąć pod uwagę aktualną promocję firmy KESSEL. Szczegółowe warunki promocji, regulamin oraz formularz zgłoszeniowy znajduje się na stronie www.kessel.pl/promocja. ■

Hybrydowe pompy ciepła szansą na dekarbonizację budownictwa mieszkalnego



Obejrzyj webinar



Unia Europejska, w ramach Europejskiego Zielonego Ładu, zakłada redukcję emisji gazów cieplarnianych o 55% do roku 2030. Osiągnięcie tych celów możliwe będzie m.in. dzięki dekarbonizacji budownictwa mieszkaniowego. W sukurs tym ambitnym planom idą nowe technologie w zakresie urządzeń grzewczych. Coraz większą popularnością cieszą się pompy ciepła. Ich hybrydowa wersja należy do pionierskich, ale niezwykle obiecujących rozwiązań.

Magdalena Oskiera | www.immergas.pl | www.ik.pl/immergas

Żegnamy się z węglem

W Polsce jeszcze do niedawna cały przemysł grzewczy oparty był na węglu. Powolne wygaszanie kopalń, choć bolesne dla Śląska, jest nieuniknionym procesem w świetle wiedzy o zagrożeniach, jakie niosą dla środowiska gazy cieplarniane. Z domów znikają nieekologiczne „kopciuchy”, które zastępowane są alternatywnymi systemami grzewczymi.

Tymczasem, jak pokazują badania, budownictwo ma ogromne znaczenie dla procesu dochodzenia do neutralności klimatycznej. Szacuje się, że budynki odpowiadają za 38% światowych emisji dwutlenku węgla, w tym aż 28% pochodzi z eksploatacji budynków.

Ze względu na liczne finansowe zachęty rządowe, a także przekonanie o słuszności takich działań, coraz więcej Polaków decyduje się na nowoczesne systemy grzewcze, w tym na popularne pompy ciepła. Polska Organizacja Rozwoju Technologii Pomp Ciepła (PORT PC) wskazuje na dwa kierunki – pierwszy zakłada, że do 2030 r. sprzedaż pomp ciepła dla domów jednorodzinnych będzie wynosić 71 800 sztuk, drugi, bardziej optymistyczny mówi aż o 224 700 sztuk. Realny wydaje się zatem scenariusz, zgodnie z którym za 9 lat co 10 dom będzie wyposażony w pompę ciepła.

Ekologiczna i bezobsługowa pompa ciepła

Dobre notowania pompa ciepła zawdzięcza m.in. temu, że jest ekologiczna i bezobsługowa. Nie tylko służy do ogrzewania budynków, ale także do przygotowania c.w.u. Minusem jest to,

że o ile jej instalacja w nowo powstającym budynku jest stosunkowo prosta, o tyle jej montaż w modernizowanym domu, następuje już spore trudności. Wiąże się to z dużymi kosztami, a co za tym idzie – staje się mało opłacalne. Warto zatem wiedzieć, że na rynku pojawiło się rozwiązanie tego problemu.

Innowacyjna hybrydowa pompa ciepła

Za innowacyjną technologią stoi firma Immergas, która jako jedna z pierwszych firm na świecie pomyślała o możliwościach rozwiązania hybrydowego, łączącego kocioł gazowy i pompę ciepła. Pompa Immergas Magis COMBO V2, to obecnie najtańszy w eksploatacji, a przy tym najbardziej ekologiczny sposób na ogrzanie budynku i produkcję c.w.u. Hybrydowe ogrzewanie pozwala na uniezależnienie się od cen i dostępności paliw tradycyjnych, umożliwiając jednocześnie korzystanie z tego źródła ciepła, które w danym momencie jest najbardziej opłacalne.

Warto także wiedzieć, że hybrydowe pompy ciepła dają możliwość rozbudowy systemu grzewczego w przyszłości o kolejne ekologiczne rozwiązania, oparte o fotowoltaikę czy klimakonwektory.

– Immergas jako jedna z pierwszych firm z branży wprowadziła na rynek ekologiczną technologię kondensacyjną, która skutecznie wyparła tradycyjne kotły gazowe. Obecnie, dzięki hybrydowym pompom ciepła, jesteśmy gotowi na kolejną zmianę i upatrujemy w tej technologii ogromną szansę na rewolucję w zakresie ekonomicznej i ekologicznej produkcji ogrzewania i ciepłej wody użytkowej –

powiedziała Magdalena Oskiera, Dyrektor Marketingu Immergas Polska.

Idealne rozwiązanie dla budynków modernizowanych

Na system Magis COMBO V2 składają się pompa ciepła powietrze – woda typu split oraz zintegrowany z nią gazowy kocioł kondensacyjny. Urządzenie posiada możliwości ogrzewania, chłodzenia oraz produkcji c.w.u. W jednostce wewnętrznej zawarty jest kocioł gazowy o mocy 27 kW, przeznaczony na potrzeby podgrzewania c.w.u. i 24 kW na potrzeby c.o. Kocioł gazowy jest zintegrowany z modułem hydraulicznym pompy ciepła w jednej obudowie. Dzięki zastosowaniu czynnika R32 Magis Combo V2 jest bardziej przyjazny dla środowiska, a do tego osiąga efektywność energetyczną A+++ przy temperaturze 35°C. Warto dodać, że nowa, hybrydowa pompa ciepła zajmuje niewiele miejsca. Świetnie sprawdzi się w domach o podwyższonej izolacyjności termicznej, ale także w budynkach modernizowanych.

Istotne parametry

Hybrydowa pompa ciepła może pracować przy temperaturze zewnętrznej -25°C. Zasilając instalację czynnikiem o temperaturze nawet 65°C. Modułacja mocy 30%-100% dopasowuje moc pompy ciepła oraz kotła gazowego do aktualnych potrzeb budynku. Stabilna praca systemu przy możliwie najniższych kosztach eksploatacji.

Hybrydowa pompa ciepła może współpracować z instalacją PV. Na urządzenie można otrzymać dofinansowanie w programie „Czyste Powietrze”. ■



Stoisz przed wyborem nowego sposobu ogrzewania Twojego domu?

Wybierz hybrydową pompę ciepła **Magis Combo V2**:

- oszczędzaj na rachunkach nawet do 40%
- jeśli posiadasz już kocioł gazowy, modernizacja instalacji i montaż hybrydowej pompy ciepła będzie prosty i nie będzie wymagał dodatkowych zmian w Twoim domu
- masz realny wpływ na zmiany klimatu (przez redukcję szkodliwych substancji jak CO₂ o 42%, NO_x o 82%)*
- hybrydowa pompa ciepła to gwarancja bezpieczeństwa energetycznego, system wykorzystuje dwa osobne źródła energii, a Ty uniezależniasz się od zmieniających się cen, nieprzewidywalnych przerw w dostawach paliwa oraz warunków pogodowych
- masz możliwość rozbudowy systemu o kolejne urządzenia jak np. fotowoltaika, klimakonwektory

*dane na podstawie badań w laboratorium Domus Technica Immergas

Dołącz do hybrydowej zmiany z Immergas!

25
lat
W POLSCE
IMMERGAS



THE HYBRID CHANGE

www.immergas.pl

Tinos H – nowa era grzejników dekoracyjnych

Połączenie komfortu i designu



W Purmo Group dbamy, aby nasze produkty wyróżniały się jakością wykonania, efektywnością działania oraz eleganckim designem. Jesteśmy liderem wśród producentów grzejników stalowych z gładką płytą frontową, jak również wielu innowacyjnych rozwiązań grzewczych. Najnowszym produktem, który został wprowadzony do oferty, jest poziomy grzejnik dekoracyjny Tinos H.

Janusz Skibniewski | www.purmo.pl | www.ik.pl/purmo

Tinos H wyróżnia całkowicie gładki panel frontowy, który razem z zintegrowanymi osłonami bocznymi tworzy jeden element. Ponadto grzejnik ten wyposażony jest w specjalnie zaprojektowaną i dedykowaną wyłącznie do tego modelu, unikalną osłonę górną z zaokrąglonymi prostokątnymi otworami. Razem tworzą elegancki, minimalistyczny element wyposażenia wnętrza, który charakteryzują proste linie, gładka płyta frontowa i estetyczne krawędzie boczne. Nowy grzejnik dekoracyjny Tinos H produkowany jest fabrycznie Purmo Group w Rybniku. Model ten dostępny jest w dwóch typach 21 i 22, w łącznie 48 rozmiarach. Wysokości grzejnika mieszczą się w zakresie od 300 do 900 mm, a długości od 615 do 1615 mm, dzięki czemu można dobrać odpowiedni model do każdego wnętrza. Tinos H jest wyposażony we wkładkę zaworową (przyłącze 50 mm, 2x1/2" IG), która jest standardowo montowana w prawej górnej części grzejnika. Na

życzenie dostępna jest wersja, w której wkładka zaworowa umieszczona jest po lewej stronie urządzenia.

Dostępny jest w standardowym kolorze białym RAL 9016, a na zamówienie także w wielu innych barwach z palety RAL Purmo Group.

Tinos H można łączyć z jego pionowym „odpowiednikiem”, grzejnikiem dekoracyjnym Tinos V, co zapewnia najwyższą elastyczność aranżacji wnętrza. Te smukłe i kompaktowe urządzenia doskonale wkomponowują się w każdy wystrój domu czy mieszkania.

Do tego modelu rekomendujemy głowicę termostatyczną Evosense, która idealnie komponuje się z grzejnikami dekoracyjnymi poziomymi. Występuje w dwóch wersjach kolorystycznych: biała lub czarna.

Elegancka i płaska konstrukcja grzejnika zapewnia również wygodne czyszczenie jego powierzchni, a dzięki unikalnemu (systemowi) montażu osłony górnej,



również bezproblemowe czyszczenie wewnętrznych elementów.

Więcej informacji na temat Tinos H i innych grzejników dekoracyjnych Purmo można znaleźć na stronie www.purmo.pl ■



Nowa generacja zaciskarek RIDGID: RP 219 oraz RP 350/351



Obejrzyj webinar



Firma RIDGID poszerzyła swoją ofertę o zaciskarki 19 kN oraz 32 kN nowej generacji, które gwarantują szybkie i niezawodne połączenia rur miedzianych, ze stali nierdzewnej, PEX i wielowarstwowych, a przy tym wyższą wydajność, bezpieczeństwo oraz komfort pracy.

Uzupełnieniem poniższej prezentacji jest webinarium nt. tych urządzeń, które jest dostępne na stronie www.ik.pl w STREFIE PARTNERA w zakładce Szkolenia – Akademia IK. Można je także odtworzyć skanując telefonem powyższy kod QR.

Izabela Buczkowska-Sucharnik | ridgid.poland@emerson.com | www.ridgid.pl | www.ik.pl/ridgid

Kompaktowa zaciskarka 19 kN RP 219

RP 219 jest przeznaczona do zaciskania rur miedzianych i ze stali nierdzewnej o średnicy do 35 mm oraz rur plastikowych (PEX) i wielowarstwowych o średnicy do 40 mm. Dzięki ultra wąskiej liniowej konstrukcji, wadze poniżej 2 kg i elastycznej głowicy, obracającej się o 350° zaciskarka RP 219 jest idealna do pracy w trudnych warunkach, zapewniając komfort podczas operowania nad głową, pełny dostęp nawet w najbardziej ciasnych przestrzeniach i umożliwiając zaciskanie pod praktycznie każdym kątem. RP 219 oferuje też najniższe koszty użytkowania, z przedziałem serwisowym 32 000 cykli bez żadnych ograniczeń czasowych i jest dostępna z pełnym zakresem szczęk 19 kN o każdym profilu.

Standardowa zaciskarka 32 kN RP 350/351

Dzięki technologii bezszczotkowego silnika połączonej z zaawansowanym układem hydraulicznym, zaciskarki RP 350 i RP351 wykraczają ponad 100 000 cykli zaciskania, bez konieczności przeprowadzania żadnego planowanego serwisowania. Oznacza to brak przedziału serwisowego, brak wymaganych okresowych przeglądów serwisowych i brak planowanych przestoju na czas serwisowania, podczas całego okresu żywotności zaciskarek. Bezstopniowa regulacja obrotu głowicy o 360° oraz 12 mocnych diod LED umożliwiają pracę w najtrudniej dostępnych i ciemnych miejscach. RP 350 ma ergonomiczną budowę z uchwytem pistoletowym, natomiast RP 351 ma budowę liniową, optymalnie wyważoną do pracy jedną ręką, a ich ciężar (RP 350 – 3,2 kg, RP 351 – 3,12 kg) zapewnia wygodę podczas użytkowania i przenoszenia. Obie zaciskarki są dostępne z pełnym asortymentem oryginalnych szczęk RIDGID 32 kN, pierścieni zaciskowych i cęgą pośrednią.

'Press-CHECK!', OLED i dostęp do wielu źródeł zasilania

Zaciskarki RP 219 oraz RP 350/351 posiadają wbudowany czujnik kontroli siły zacisku 'Press-CHECK!', który monitoruje i zatwierdza każdy cykl zaciskania. Zapewniają również pełny dostęp do najważniejszych informacji o urządzeniu, takich jak ilość cykli zaciskania, przedział serwisowy, czas pracy, siła zacisku, stan baterii, ostrzeżenia itd., wyświetlanych na wbudowanym wyświetlaczu OLED wysokiej widoczności i dostępnych za pośrednictwem

Bluetooth z darmową aplikacją RIDGID Link. Ponadto, RP 219 oraz RP 350/351 mogą być zasilane zarówno bateriami litowo-jonowymi 18 V marki RIDGID, zasilaczem sieciowym (z 5-metrowym przewodem), jak i akumulatorami 18 V Makita z serii LXT, gwarantując tym samym dostęp do wielu źródeł zasilania. ■



Zaciskarki Novopress do systemu instalacyjnego QIK



Obejrzyj webinar



Poszukując nowoczesnych narzędzi zaciskowych spełniających najwyższe normy bezpieczeństwa, ekonomiczności, jakości i trwałości, nie można przejść obojętnie obok asortymentu niemieckiej firmy Novopress. Firma ta od ponad 50 lat zajmuje się opracowywaniem innowacyjnych produktów przeznaczonych do łączenia rur różnych systemów. Novopress jest międzynarodowym liderem stawiającym sobie wysokie wymagania i udowadniającym, że jest w stanie spełnić oczekiwania swoich Partnerów. Jednym z narzędzi promowanych przez tę firmę jest zaciskarka Novopress AC0103 stworzona między innymi dla systemu instalacyjnego QIK. Zachęcamy do obejrzenia webinarium Akademii IK nt. zaciskarek Novopress.
Andrzej Zielonka | www.qik.pl | www.ik.pl/qik

Co warto wiedzieć o firmie Novopress?

Przede wszystkim warto wiedzieć, że to właśnie firma Novopress opracowała pierwszą zaciskarkę na świecie w 1972 r. dla firmy Mannesmann GmbH. Był to zestaw składający się z dwóch części do metalowych złączek o średnicy 28 mm. W 2012 roku firma Novopress opracowała kompaktowy model Novopress AC0102 z powodzeniem stosowany do zaprasowywania rur wielowarstwowych i złączek QIK.

Jakie są zalety zaciskarek Novopress?

Nie sposób wymienić wszystkich zalet zaciskarek oferowanych przez firmę Novopress. Jednak do najważniejszy można zdecydowanie zaliczyć:

- w nowym modelu akumulatorowym AC0103 następcy modelu AC0102; szeroki zakres zaprasowywanych średnic rur i złączek QIK, od 16 mm do 40 mm,
- niską masę zaciskarki i szczęk mini, zapewniającą wygodną pracę przez dłuższy czas,
- wysokowydajny akumulator o pojemności 2,0Ah lub 4,0Ah, to najlżejszy i najmniejszy system akumulatorowy stosowany w zaciskarkach,
- obrotową głowicę, która zapewnia wygodne wykonanie zaprasowań w trudnodostępnych miejscach,
- możliwość operowania zaciskarką jedną ręką; otwieranie szczęki, wykonanie zaprasowania, zwalnianie szczęki z zaprasowanej złączki,
- automatyczny proces zaprasowania; po naciśnięciu przycisku pracy, cały proces zaprasowania przebiega automatycznie,



- system hydrauliczny jest podwójnie uszczelniony – wykorzystano membranę olejnoszczelną, zredukowano wysokociśnieniowe uszczelnienia (brak przecieków); w chwili zużycia uszczelki wyciek uwalniany jest na zewnątrz,
- pompa tłocząca nie ma uszczelki, więc nie jest narażona na przecieki z racji zużycia uszczelki,
- trzpień zabezpieczony jest w sposób elektroniczny – jeśli trzpień nie jest włożony do końca zaciskarka nie uruchomi się,
- wykorzystanie technologii Bluetooth, która pozwala instalatorowi bez pomocy serwisu odczytywać parametry zaciskarki w sposób bezpośredni,
- w większym modelu akumulatorowym AC0203 i wyższych dodatkowo zastosowano technologię bezszczotkowego silnika; urządzenia te charakteryzuje wysoka wydajność, wyższa żywotność silnika, niski stopień nagrzewania, brak częstych przeglądów (niskie koszty eksploatacyjne i brak limitu cyklu pracy).

Zaciskarka Novopress AC0103 dla systemu instalacyjnego QIK

Jedną z zaciskarek oferowanych przez Novopress dla systemu instalacyjnego QIK jest wyżej opisany model AC0103. Sprzęt ten zawiera w sobie kompaktowość i wydajność, oferując bezpieczną, łatwiejszą i szybszą pracę bez odczuwania wagi urządzenia. Dzięki wskaźnikowi LED można odczytać poziom naładowania akumulatora, tryb zaciskarki oraz ewentualne błędy.

Zaciskarka AC0103 oferowana pod marką QIK znajduje zastosowanie w:

- instalacjach wodnych oraz grzewczych, wykonanych ze złączek mosiężnych QIK oraz rur wielowarstwowych QIK w zakresie średnic 16-40mm
- instalacjach gazowych, wykonanych z rur i złączek miedzianych zaprasowywanych w zakresie średnic 15-35 mm

Aktualnie w ofercie marki QIK znajdują się 2 zestawy:

- zaciskarka Novopress AC0103 + 3 szczęki mini TH 16, 20, 26 + 2 akumulatory 2,0 Ah, ładowarka 230V,
- zaciskarka Novopress AC0103 + 4 szczęki mini V 15, 18, 22, 28 + 2 akumulatory 2,0 Ah, ładowarka 230V.

Cały zestaw zapakowany jest w wygodną walizkę, dzięki której z łatwością przetransportujesz urządzenie z miejsca na miejsce. Akcesoria dostępne dla modelu AC0103 to akumulatory oraz szczęki zaciskowe TH, U, V i M. Wybierając zaciskarki firmy Novopress masz gwarancję wydajnej i lekkiej pracy zwieńczonej sukcesem! ■

Sprawdzone technologie
18 lat na polskim rynku

QIK[®]

wysoka jakość

trwałość i niezawodność

konkurencyjna cena

zaprasowywanie proflami TH, U i H

10-letnia gwarancja i ubezpieczenie

profesjonalne narzędzia

niezbędne dopuszczenia i atesty

szerokie zastosowania



info@qik.pl

Już ponad 50 000 000 metrów
sprzedanej rury QIK[®]!

www.ik.pl
www.qik.pl

Rekuperatory włoskiego producenta CLA pod marką Viteco



Obejrzyj webinar



Firma CLA specjalizuje się w projektowaniu i produkcji wysokosprawnych jednostek odzysku ciepła dla sektora mieszkaniowego i usługowego. Lider rynku systemów VMC stawia na rozwój komponentów w branży wentylacyjnej i akustycznej. Dystrybuje akcesoria i produkty do regulacji, rozpraszania i tłumienia dźwięku, optymalizujące przepływ powietrza i wydajność energetyczną. Siedziba firmy znajduje się we Włoszech w San Giacomo di Teglio. Produkcja sprzętów wentylacyjnych przeprowadzana jest w Mazzo di Valtellina, a pozostałe komponenty tworzone są w dwóch miejscach – San Giacomo di Teglio oraz Chiuro. Dziś firma CLA zatrudnia 160 osób!
 Maciej Lichterowicz | www.viteco.pl | www.ik.pl/viteco

Wizja i wartości firmy CLA

Producent CLA stawia na ciągłe doskonalenie i zrównoważony rozwój. Wraz ze swoimi pracownikami oraz klientami jest w stanie kreować długoterminowe cele, które jest w stanie osiągać dzięki edukacji, nowoczesnym rozwiązaniom oraz efektywnej i szybkiej pracy. W ofercie firmy znajdują się innowacyjne sprzęty nastawione na energooszczędność. Wszystko to sprawia, że klienci firmy CLA mają ciągły dostęp do świeżego powietrza, co ma duży wpływ na ich samopoczucie i zdrowie. CLA bierze swoją siłę napędową z pasji. W sposób elastyczny podchodzi do swoich klientów, biorąc pod uwagę ich indywidualne wymagania.

Firma CLA powstała z połączenia dwóch niezależnych producentów w 2019 roku, firm UTEK i CLA, dając początek innowacyjnym produktom, akademii szkoleniowej i nowym laboratoriów badawczych. CLA zaczęła swoją działalność już w 1975 roku, natomiast UTEK w 1999 roku. W 2021 roku całkowity obrót firmy



wyniósł aż 28 mln euro. W porównaniu do roku 2020 wzrósł o 6 mln euro.

CLA posiada 3 laboratoria:

- laboratorium testów termicznych i wydajności obudowy,
- laboratorium akustyczne, gdzie sprawdzany jest test hałasu w pomieszczeniu pogłosowym,
- laboratorium wentylacyjne, w którym

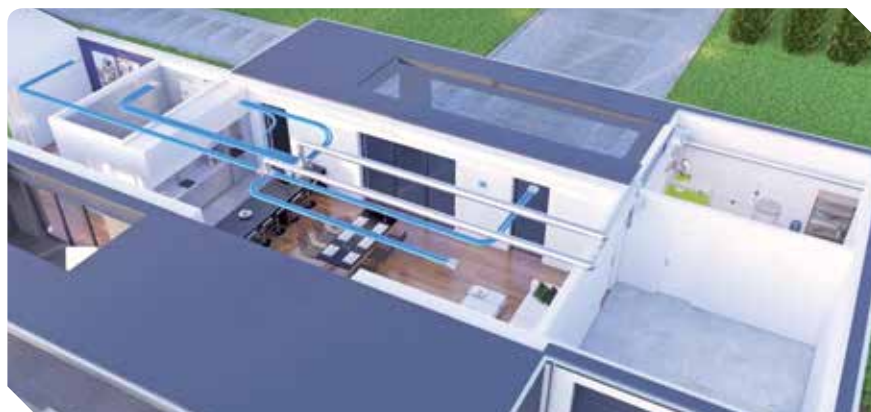
również przeprowadzane są testy termiczne, sprawności odzysku, uszczelnienia, hałasu, wydajności mechanicznej i wszelkie testy dotyczące niestandardowych jednostek wentylacyjnych.

Oprócz laboratoriów CLA posiada 5 pomieszczeń produkcyjnych z 6 automatycznymi liniami produkcyjnymi.

Sieć sprzedażowa CLA znajduje się w 15 państwach. Do klientów firmy zalicza się: dystrybutorów marki własnej, dystrybutorów marki UTEK i OEM. Czas dostawy produktów CLA trwa minimalnie 1 tydzień i maksymalnie 3 tygodnie. Firma zdobyła referencje za swoje sprzęty m.in. od lotnisk Milano Malpensa, Milano Lanite, Fiumicino.

Rekuperatory Viteco

W ofercie Instal-Konsorcjum znajdują się rekuperatory Viteco z wymiennikiem przeciwprądowym i entalpicznym, stworzone właśnie przez producenta CLA.





Stanowią one świetne rozwiązanie do użytku w budynkach mieszkalnych, gdzie oczekiwany jest niski pobór energii przy wysokiej sprawności energetycznej. Dodatkowo rekuperatory Viteco charakteryzują się cichą pracą i niezawodnością. Wśród urządzeń wentylacyjnych produkowanych przez CLA znajdują się rekuperatory Reversus i FLAT, które od niedawna uzupełniły ofertę marki Viteco. Reversus są przeznaczone do montażu ściennego z pionowymi podłączeniami do kanałów wentylacyjnych,

natomiast FLAT to innowacyjne płaskie rekuperatory przeznaczone do montażu pod sufitem lub na stropie z poziomymi króćcami przyłączeniowymi do instalacji wentylacyjnej. Rekuperatory FLAT występują w czterech wielkościach o wydatkach odpowiednio 150, 200, 350 i 550 m³/h. Nazwa Flat oznacza płaski. To jedno z najniższych rekuperatorów spotykanych na rynku. Ich wysokość nawet dla największych modeli nie przekracza wymiaru kartki A4, dzięki czemu mogą być łatwo montowane pod stropem, nie zajmując cennej powierzchni mieszkalnej. Modele Flat nadają się również doskonale do montażu w przestrzeni nadstropowej nad najwyższą kondygnacją. Ich konstrukcja pozwala na montaż na podłodze, nawet w przypadku, gdy wysokość poddasza jest niewielka.

Unikalne rozwiązanie

Unikalna konstrukcja rekuperatora, pozwala na jego zabudowanie ze wszystkich boków, gdyż dostęp do filtrów i wymiennika jest wymagany tylko od dołu lub góry urządzenia. Wszystkie

rekuperatory FLAT posiadają podwójną metalową obudowę izolowaną wodoodporną pianą poliuretanową. Są w 100% odporne na wilgoć i doskonale zabezpieczone przed zamarzaniem. Ich zaawansowana automatyka we współpracy z innymi elementami wyposażenia domu rozpoznaje nieobecność domowników i potrafi odpowiednio automatycznie regulować wydajność wentylacji, gwarantując oszczędności ciepła i energii elektrycznej. Rekuperatory standardowo wyposażone są w by-pass wymiennika, możliwość współpracy z zewnętrznymi czujnikami jakości powietrza, mogą współpracować z wymiennikami gruntowymi, wtórnymi nagrzewnicami elektrycznymi lub wodnymi powietrza. Wszystkie rekuperatory FLAT mogą być dostarczane w wersji z wymiennikami entalpicznymi, które pozwalają na odzyskiwanie wilgoci z powietrza wydmuchiwane go z domu. Wszystkie rekuperatory mogą być sterowane przez Internet przy użyciu aplikacji na telefon lub przez przeglądarkę internetową w komputerze. ■

System dystrybucji powietrza firmy Ground-Therm. Nowość w ofercie Viteco



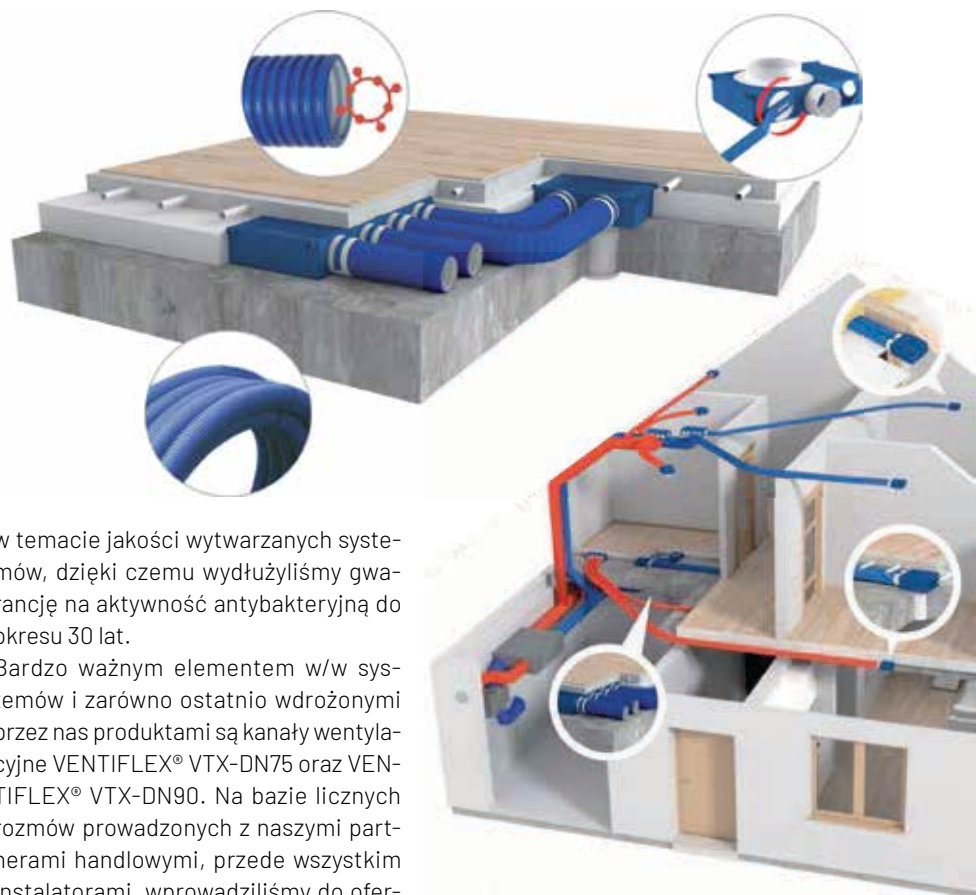
Firma Ground-Therm to spółka z polskim kapitałem zakładowym. Specjalizujemy się w wytwarzaniu nowoczesnych systemów dystrybucji powietrza dla budynków oraz lokali mieszkalnych. Sukces jaki odniosła firma w tym zakresie pozwolił na dalszy rozwój, co finalnie przyczyniło się do opracowania własnego systemu dystrybucji powietrza, VENTIFLEX® PLUS, opatentowanego przez nas w roku 2013 (patent nr 405120). Od marca br. system ten uzupełnił asortyment rekuperacji marki Viteco.

Małgorzata Orłowska | www.ground-therm.com | www.viteco.pl | www.ik.pl/viteco

System VENTIFLEX® PLUS zdecydowanie wyróżnia się spośród innych systemów dostępnych na rynku polskim, europejskim oraz światowym. Jest niezwykle uniwersalny, bo składa się z 11 modułów, z których jak z klocków LEGO można zbudować praktycznie dowolny rozdzielacz lub skrzynkę rozprężną i bez większego problemu zaimplementować ją na budowie. Kształtki VENTIFLEX® PLUS cechują się niewielkimi rozmiarami, przez co można je łatwo schować pod jastrychem, w warstwie izolacji o wysokości 8 cm lub w warstwie sufitu podwieszonego, nie zaburzając przy tym estetyki wykończenia budynku. Warto również nadmienić, że wszystkie elementy są wykonane z wysokiej jakości tworzywa sztucznego, dzięki czemu nie są narażone na korozję, tak jak w przypadku systemów bazujących na stali ocynkowanej. W tym miejscu należy podkreślić walory higieniczne systemu VENTIFLEX® PLUS, które dzięki zastosowaniu technologii cząstek mikro-srebra zachowują jej najwyższy poziom, udokumentowany badaniami w dwóch odrębnych placówkach badawczych (zgodnie z normą ISO 22196:2007):

- Instytut Biopolimerów i Włókien Chemicznych, Laboratorium Mikrobiologiczne, ul. M. Skłodowskiej-Curie 19/27, Łódź,
- J.S. Hamilton Poland sp. z o.o., Laboratorium Badawcze, ul. Chwaszczyńska 180, Gdynia.

Z przytoczonymi wyżej badaniami można zapoznać się pod adresem www.ground-therm.com/do-pobrania/. Ich pozytywne wyniki ugruntowały nasze przypuszczenia



w temacie jakości wytwarzanych systemów, dzięki czemu wydłużyliśmy gwarancję na aktywność antibakteryjną do okresu 30 lat.

Bardzo ważnym elementem w/w systemów i zarówno ostatnio wdrożonymi przez nas produktami są kanały wentylacyjne VENTIFLEX® VTX-DN75 oraz VENTIFLEX® VTX-DN90. Na bazie licznych rozmów prowadzonych z naszymi partnerami handlowymi, przede wszystkim instalatorami, wprowadziliśmy do oferty kanał wentylacyjny o powiększonej średnicy wewnętrznej, zachowując przy tym nieprzekraczalną wysokość izolacji jastrychu 8 cm. Powiększona średnica przyczyniła się do zwiększenia przepływu powietrza przez pojedynczy kanał do 40 m³/h, przy zachowaniu tej samej kultury akustycznej. Przełożyło się to przede wszystkim na zmniejszenie ilości kanałów stosowanych na budowach, ponieważ w wielu przypadkach (tam gdzie dostarczamy do 40 m³/h powietrza, np.

sypialnia) możemy zastąpić dwa kanały standardowe, jednym naszym. Przekłada się to na zmniejszenie ilości zużywanego materiału, a co za tym idzie oszczędności finansowe.

Wykorzystując możliwość, zapraszamy Państwa serdecznie na pierwszy webinar, który przeprowadzimy w ramach Akademii IK dla Profesjonalistów już 6 kwietnia 2022 r. Temat webinaru to: „Rekuperacja w budynkach jednorodzinnych - poradnik praktyczny”.

System fotowoltaiczny Viteco

Viteco oferuje Państwu kompletny system elementów instalacji fotowoltaicznej.

W skład systemu wchodzi:

- moduły fotowoltaiczne o najwyższych spotykanych na rynku parametrach technicznych
- przetworniki/inwertery renomowanych producentów, gwarantujące niezakłóconą pracę przez cały okres życia instalacji
- pełen zakres konstrukcji wsporczych uwzględniający nawet najbardziej skomplikowane technicznie aplikacje
- kompletne wyposażenie elektryczne: kable, złączki, zabezpieczenia przepięciowe itp.



10 lat gwarancji
na inwertery



25 lat gwarancji
mocy dla modułów
fotowoltaicznych



Bezobsługowość
instalacji
i jej zdalny monitoring



Wysoka jakość
komponentów



Szybkość
i fachowe doradztwo
na terenie całej Polski

Dystrybutorzy towarów
marki Viteco



viteco.pl

Fotowoltaika – zmiana systemu rozliczania, która wchodzi w życie od 1 kwietnia 2022



Obejrzyj webinar



Z dniem 1 kwietnia 2022 roku wejdą w życie zmiany systemu rozliczania fotowoltaiki, które w drastyczny sposób wpłyną na sposób zwrotu z danego przedsięwzięcia. Choć element ekonomiczny jest głównym determinantem podejścia prosumentów do korzystania w przyszłości z instalacji fotowoltaicznych, warto także zwrócić uwagę na ewentualną zmianę sposobu wykorzystania produkowanego produkowanego prądu.

Artykuł przygotowany na podstawie tekstu autorstwa Roberta Słotwińskiego | www.viteco.pl | www.ik.pl/baza-wiedzy/porady

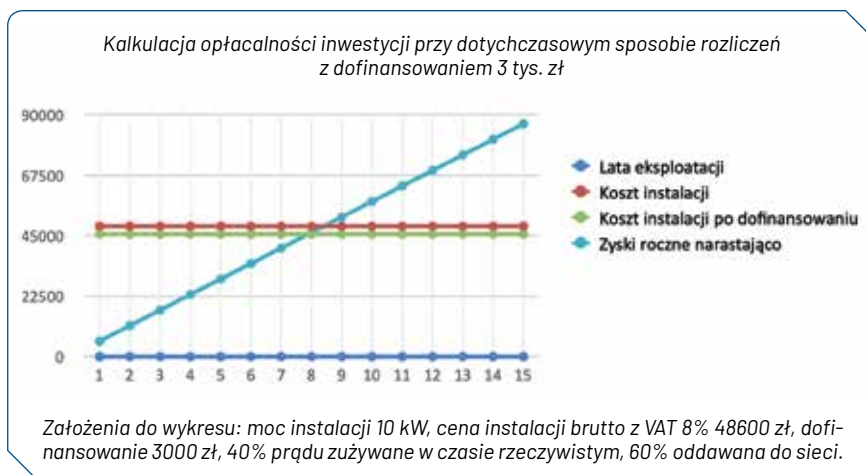
Nasz ekspert Robert Słotwiński (menedżer ds. produktu) twierdzi, że nowe przepisy, które już niebawem wejdą w życie, zmuszą inwestorów do tego, aby szczegółowo poznali zasady pracy i wykorzystania systemów fotowoltaicznych. Jest to jeden z nielicznych pozytywów nowych przepisów.

Aby poznać różnice w dotychczasowym i nowym rozliczaniu fotowoltaiki, należy w pierwszej kolejności przyrzeć się finansom, które grają tutaj kluczową rolę. Do tej pory, w zależności od tego, jakiej wysokości dofinansowanie otrzymał inwestor (3 lub 5 tysięcy złotych) oraz jakie materiały zastosował, na całkowity zwrot poniesionych kosztów musiał czekać od 7 do 8 lat. Jeżeli dodatkowo uwzględnił możliwość odliczenia pozostałych po dofinansowaniu kosztów od podatku, wówczas czas zwrotu inwestycji skracał się nawet do ok. 5 lat.

Czym jest „net billing” i jakie zmiany zakłada?

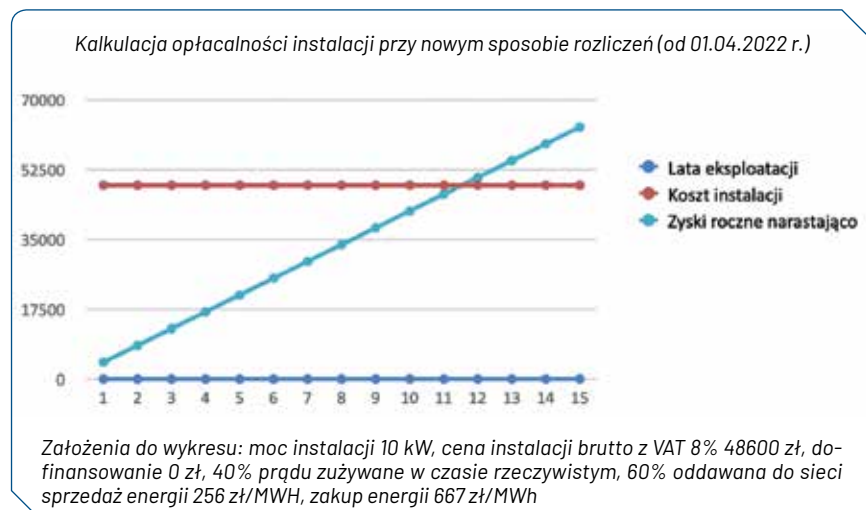
Zmiana, jaką mają wprowadzić nowe przepisy, która dotyczy bezpośrednio rozliczania energii wyprodukowanej przez inwestora indywidualnego, zakłada wprowadzenia tzw. net billingu, czyli systemu handlu energią.

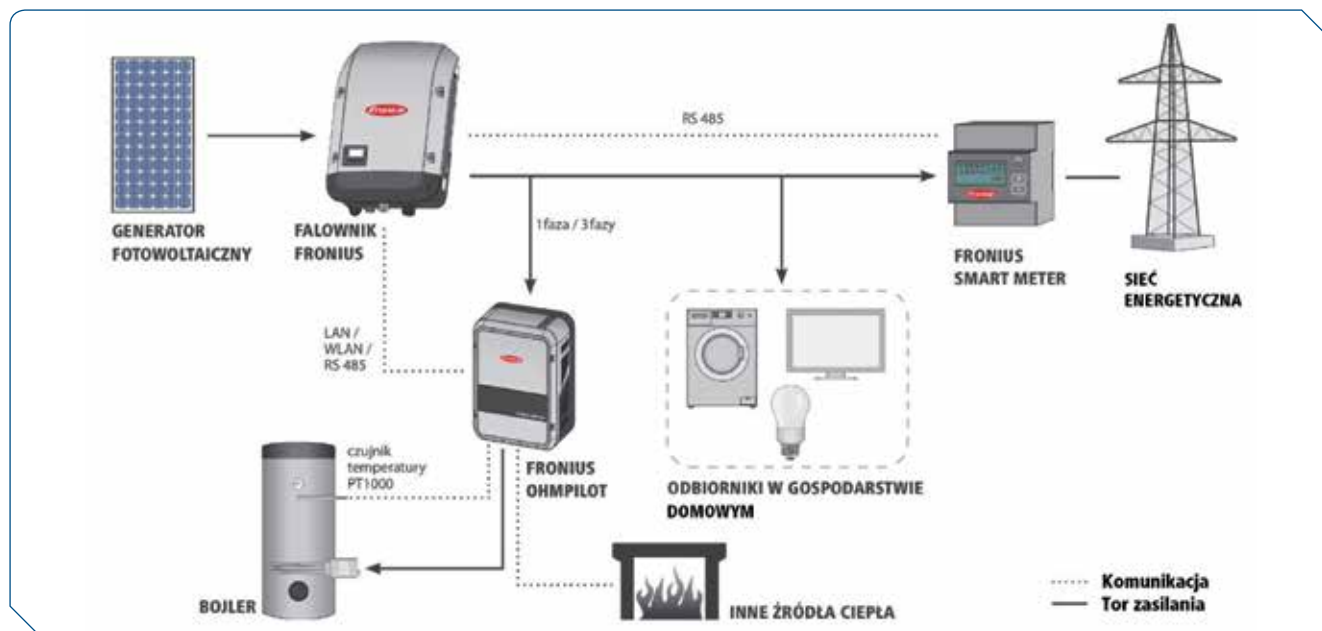
Inwestorzy, którzy zdecydowali się na przyłączenie instalacji fotowoltaicznych po 1 kwietnia 2021 roku, nie będą mogli skorzystać z dotychczasowego systemu opustów. Wprowadzone po tej dacie zmiany zakładają, że rozliczana będzie wartość, a nie ilość energii elektrycznej. Rozliczenie będzie dokonywane w pieniądzu (PLN), a nie jak do tej pory w kilo-



watogodzinach (kWh). Nadwyżki energii powstałe podczas produkcji będą sprzedawane „agregatorom”, którzy będą mieli obowiązek ich skupowania. Istotne jest to, że za pobraną energię prosumenci będą musieli zapłacić tak samo, jak inni odbiorcy. Sprzedaż powstałych nadwyżek

energii będzie odbywała się po średniej cenie hurtowej poprzedniego miesiąca. Od 30 czerwca 2024 roku ma zacząć obowiązywać średnia cena godzinowa. Nowy system zakłada powstanie kont prosumenckich. Wartość energii, którą wprowadzą do sieci będzie tzw. depozy-





tem, który będzie podstawą rozliczenia (w ujęciu rocznym) właścicieli mikro instalacji zakupionej energii. Warto tutaj podkreślić, że rozliczenie ze sprzedawcą w pierwszej kolejności będzie obejmowało środki o najstarszej dacie. Istotne jest to, że jeśli w ciągu 12 miesięcy kwota, która została przypisana do konta prosumenta nie zostanie wykorzystana, zgromadzone na nim środki zostaną utracone.

Przyglądając się zmianom, warto również podkreślić, że energia wprowadzana do sieci będzie wolna od podatku VAT oraz opłat PIT. Ważne jest także to, że prosument, który będzie pobierał energię z sieci, zmuszony będzie do uiszczenia częściowej opłaty dystrybucyjnej, opłaty OZE i kogeneracyjnej, a także akcyzy i VAT.

Ujmując wszelkie zmiany w wylczeniach, trzeba jasno powiedzieć, że nadwyżka wyprodukowanego prądu sprzedana będzie za około 256 zł/MWh. Odkupując ją, prosument zapłaci 667 zł/MWh.

Wymienione wyżej zmiany rozliczenia wyprodukowanej energii, a także brak możliwości dofinansowania instalacji z programu „Mój Prąd” sprawia, że czas zwrotu wydłuża się do ok. 11-12 lat.

Jak widać powyżej – nie ma powodów do radości, bo zmiany nie wyglądają najlepiej!

Czy w nowym systemie rozliczenia fotowoltaiki można doszukać się plusów?

Skoro wyżej wymieniliśmy same mankamenty rozwiązania, warto zastanowić się, czy w nowym systemie można doszukać się jakichkolwiek plusów? Robert Słotwiński podkreśla, że Klienci, którzy

trafiają do niego w sprawie nowych, energooszczędnych urządzeń grzewczych otrzymują od niego podstawową wskazówkę – zainstalowanie najbardziej wymyślnych i energooszczędnych urządzeń nic nie da, jeżeli użytkownik nie będzie umieć umiejętnie z nich korzystać. Podobnie wygląda sprawa fotowoltaiki. Osoby, które zdecydują się na instalację fotowoltaiki, powinny nieco zmienić podejście do wyprodukowanej energii. Zamiast oddawać lub w przypadku nowych przepisów – sprzedawać prąd za (nie ma co się oszukiwać) bardzo niską kwotę, warto popracować nad profilem zużycia energii. Rozwiązanie to pozwoli maksymalnie je zoptymalizować. Nasz ekspert proponuje, aby wszystkie główne urządzenia znajdujące się w domu, które pobierają najwięcej energii, użytkować w czasie produkcji energii:

- zmywarkę (1 do 1,5 kW) i pralkę (ok. 2 kW) załadować przed snem, jednak uruchomić dopiero rano, tuż przed wyjściem do pracy;
- inne prace, które wymagają dużego zużycia prądu, np. prace kuchenne (np. gotowanie na kuchence elektrycznej, czy pieczenie w piekarniku) przesunąć na czas, kiedy świeci słońce.

Takie rozwiązania sprawiają, że energia wyprodukowana przez panele fotowoltaiczne będzie odpowiednio wykorzystana.

Jakie nowe propozycje pojawiły się w związku z nowym systemem rozliczenia?

Zmiany systemu rozliczenia fotowoltaiki sprawiły, że pojawiły się wypowiedzi, gdzie podkreśla się, że nadmiar energii elektrycznej, który pojawił się w czasie

rzeczywistym, można było zamienić np. na energię ciepłą, którą można magazynować w buforach. Nasz ekspert – Robert Słotwiński widzi w tym przypadku pewne niedoskonałości. Pierwszą z nich jest konieczność zakupu dużego bufora ciepła, który dodatkowo trzeba umieścić w określonym miejscu. Małe metraże domów, które obecnie są budowane, nie tylko to może okazać się problemem. Kolejnym mankamentem, o którym należy pamiętać, jest wzrost kosztów instalacji. Przyglądając się wspomnianemu wyżej pomysłowi, nasz ekspert zaczął dogłębnie przeglądać zasoby Internetu. Udało mu się znaleźć wg niego ciekawą propozycję firmy FRONIUS. Mowa o urządzeniu Ohmpilot, które pozwala na płynną i bezstopniową regulację zużycia nadwyżek energii, która może być przekierowana np. do grzałki, jaka zainstalowana jest w podgrzewaczu CWU.

Cały system jest dostępny w ofercie Hurtowni Instal-Konsorcjum

Robert Słotwiński podkreśla, że wszelkie działania sprowadzają się do idei tzw. inteligentnego domu, od której, nie ma co kryć – nie uciekniemy.

W tym miejscu przytacza teorię swojego kolegi, który stwierdził, że to on chce i powinien być w swoim domu przysłówowym „samcem Alfa”, a nie system, który będzie sterował wszelkimi funkcjami budynku. Osoby, które zgadzają się z tym stwierdzeniem muszą pogodzić się z tym, że w niedalekiej przyszłości ludzie będą musieli podzielić się niektórymi zadaniami z dostępnymi na rynku urządzeniami, które bądź co bądź, będą im ułatwiać życie. ■

Dlaczego odkurzacz centralny wypiera roboty sprzątające?



Systemy centralnego odkurzania pojawiły się w Polsce około 40 lat temu, dzięki swoim zaletom zdobyły uznanie i przez lata królowały na rynku sprzątań. Do czasu pojawienia się robotów sprzątających oraz lekkich przenośnych odkurzaczy, które zaczęły przejmować popularność systemowego sprzątania. Jednak ostatnie trendy pokazują przywracanie centralnych odkurzaczy do łask. Co wpływa na taki odwrót sytuacji?

Agata Zadora | www.santech.com.pl | www.ik.pl/baza-wiedzy/porady

Nowoczesne i gustownie urządzone domy cieszą się niezwykłą popularnością. Jednak żadne, nawet najpiękniej zaprojektowane wnętrza nie będą w pełni reprezentacyjne, jeżeli nie będzie utrzymywane w należytej czystości. Dlatego klienci, ceniący sobie jakość mieszkania, wybierają najwyższy poziom dbania o porządek, właśnie przy użyciu odkurzaczy centralnych. To system, w którym jednostkę centralną umieszcza się w pomieszczeniu gospodarczym, a powierzchnie mieszkalne sprząta się przy użyciu węża giętkiego podłączonego do gniazd ssawnych rozmieszczonych w całym domu.

Gniazda te są połączone z odkurzaczem poprzez system rur umieszczonych w ścianach budynku. Taki system zapewnia nie tylko niezwykły komfort podczas sprzątania, ale również jest to obecnie najbardziej higieniczny z dostępnych sposobów sprzątania.

Podczas odkurzania, powietrze zasysane przez odkurzacz centralny, po przefiltrowaniu w jednostce centralnej wydmuchiwane jest na zewnątrz budynku, w przeciwieństwie do odkurzaczy przenośnych oraz robotów sprzątających, w których zassane powietrze wydmuchiwane jest z powrotem do sprzątanego pomieszczenia. Wyrzut powietrza poza budynek daje gwarancję najbardziej skutecznego sprzątania. Drobinki kurzu, pyłu i roztozcza są trwale usuwane z pomieszczeń. Jest to główny powód, który skłania użytkowników do wyboru odkurzacza centralnego. Sprząta się rzadziej, a powietrze jest czyste i naprawdę wolne od alergenów. Jednak jakość filtracji to nie jedyny



Fot. 2.

Fot. 1.

argument, który przemawia za systemami centralnego odkurzania. Kluczowa jest również obsługa i konserwacja. Odkurzacze centralne w większości są modelami wymagającymi obsługi. Dodatkowo zbiorniki na kurz mają pojemność rzędu 15-30 litrów, co sprawia, że ich opróżnianie jest wymagane jedynie co kilka miesięcy. Tak bezobsługowa praca stoi w ogromnym kontraście do wymaganych częstych zabiegów konserwujących w przypadku robotów sprzątających. Wymagania podawane przez producentów

to m.in. raz na dwa tygodnie wymontowanie szczotek bocznych i pozbycie się zalegających nieczystości, raz na dwa tygodnie czyszczenie koła środkowego, którego zanieczyszczenie powoduje spadek efektywności robota, raz na tydzień czyszczenie szczotki głównej, co 4 tygodnie czyszczenie filtra HEPA, systematyczne czyszczenie czujników oraz kół, regularne wyciąganie włosów wkręcających się w koła oraz samo mycie robota. To tylko przykładowe zalecenia, co do konserwacji samego urządzenia,



a należy pamiętać, że konieczna jest również regularna kontrola stanu wypełnienia pojemnika na brud i jego regularne opróżnianie, co w przypadku pojemników wielkości do 1 litra musi być częstą czynnością. Czas dostępności na rynku obu produktów wpływa również na bardzo istotny aspekt, jakim jest gwarancja urządzeń. Wieloletnia obecność odkurzaczy centralnych na rynku udowodniła, że zapewnienia producentów, co to trwałości pracy urządzeń, były jak najbardziej słuszne. Urządzenia pracują bez zarzutu przez kilkanaście lat, dzięki czemu niektórzy producenci oferują nawet 10 letnią gwarancję, która obejmuje całe urządzenia oraz serwis, zapewniając użytkownika o bezawaryjnej pracy. W przypadku robotów sprzątających taka gwarancja wynosi przeważnie 2 lata i sama żywotność takich urządzeń jest znacznie krótsza niż jednostek centralnych. W praktyce, użytkowanie jednej jednostki centralnej pokrywa się z żywotnością co najmniej dwóch robotów sprzątających. Taki parametr kieruje



uwagę na istotny aspekt jakim jest cena. Według portalu ceneo.pl, ceny robotów sprzątających wahają się od 500 zł przy mniej renomowanych producentach do nawet 4-5 tys. zł dla urządzeń lepszej jakości. Natomiast ceny odkurzaczy centralnych zaczynają się już od 1500 zł i dla domów jednorodzinnych przedział zamyka się na poziomie 5-6 tys. Oznacza to, że oba produkty są w zbliżonych przedziałach cenowych i użytkownik w tej samej cenie może otrzymać niewielkie urządzenie z 2 letnią gwarancją lub solidny odkurzacz z nawet 10 letnią gwarancją. Oczywiście przy robocie sprzątającym nie mamy dodatkowych kosztów, takich jak przy odkurzaczu centralnym. Cały system centralnego odkurzania nie składa się jedynie z jednostki, ale również z całej instalacji przewodów. Jednak z uwagi na cenę materiału i łatwość montażu, koszt materiałów na cały dom zamyka się przeważnie w kwocie wynoszącej 600-800 zł. Sama możliwość zastosowania instalacji niesie za sobą dodatkowe korzyści i daje szansę na zastosowanie nowoczesnych rozwiązań, m.in.:

Fot. 2-4. Udogodnienia w systemach odkurzania centralnego: wąż zwijany Vroom, wąż chowany Flexin, słuchawka Wally Flex

- systemu Flexin – wąż wyciągany ze ściany o długości nawet 15 metrów,
- automatycznej szufelki umieszczonej w kuchennej szafce lub w wiatrołapie, niesamowicie ułatwiającej utrzymanie czystości,
- słuchawki Wally Flex – praktyczne akcesorium do lokalnego zasysania nieczystości.

Dodatkowo, istotny jest również wzrost wartości domu wyposażonego w system instalacyjny. Z racji tego, że przewody ukryte są na stałe i stanowią nieodłączną część budynku, podwyższają jego wartość. Samo wykonanie instalacji jest stosunkowo niedrogi i nie wymusza na użytkowniku zakupu jednostki centralnej (instalacja może być zamontowana i użyta nawet po kilkunastu latach). Roboty sprzątające, dzięki wielu swoim zaletom, podbiły serca Polaków. Wygoda, inteligentne mapowanie, możliwość zdalnego sterowania, niewielkie rozmiary i możliwość sprzątnięcia pod nieobecność domowników, sprawiają, że prędko nie znikną z polskich domów. Jednak należy pamiętać, że ich główną funkcją jest utrzymanie czystości, a nie sprzątnięcie samo w sobie. W efekcie bardzo często koniecznym okazuje się sprzątnięcie dwuetapowe z wykorzystaniem tradycyjnego odkurzacza. I tutaj pojawia się miejsce na system centralnego odkurzania, który swoją sprawnością, jakością i łatwością obsługi jest w stanie zapewnić czystość na najwyższym poziomie. Świadomość osób budujących domy jest coraz większa, a co za tym idzie, świadomie podejmują decyzje nie tylko co do materiałów, ale także w kwestii użytkowania, w tym sposobu sprzątnięcia. Dlatego montaż instalacji centralnego odkurzacza jest uważany za rozsądną decyzję, ponieważ instalacja jest rozwiązaniem, które na wiele lat może służyć mieszkańcom. Jest to dobra inwestycja, która nie tylko podnosi wartość domu, ale również przez wiele lat zapewnia wysoką jakość sprzątnięcia, samodzielnie lub będąc wspomaganą przez roboty sprzątające. ■

Zielona transformacja

Myśl globalnie - działaj lokalnie



Zobacz więcej



Zmiany zachodzące w naszym klimacie nie pozostawiają złudzeń. Jeśli nie zmienimy naszego nastawienia i nie zaczniemy działać, z roku na rok, będziemy odczuwać jeszcze większe, negatywne skutki, ponieważ Matka Natura nigdy nie daje za wygraną. Nie ma więc czasu na zwlekanie, ponieważ jest to najlepszy moment na działanie. W ostatnich latach nasz kraj uplasował się w czołówce państw, które podjęły negocjacje dotyczące klimatu.

Nadszedł najlepszy czas na to, aby zatroszczyć się o naszą planetę, co przełoży się na korzyści finansowe oraz zdrowie nasze i najbliższych nam osób.

Aneta Wojtczak | www.ik.pl/zielona-transformacja

Europejski Zielony Ład przewiduje klimatyczną neutralność i brak zależności od surowców naturalnych w gospodarce. Założeniem jest osiągnięcie zerowej emisji gazów szklarniowych do 2050 roku. Europejscy wytwórcy produktów odzieżowych, elektronicznych, budowlanych i tych z tworzywa sztucznego, będą zachęceni do produkowania rzeczy, które da się ponownie przetworzyć lub naprawić. Komisja Europejska zamierza pójść o krok dalej i stworzyć standardy, które mają szczegółowo opisywać wpływ wszelkich usług i produktów na środowisko.

Do planowanych zmian należy zaliczyć również m.in.:

- obniżenie poziomu dwutlenku węgla, za który w głównej mierze odpowiada transport,
- wykorzystanie wodoru w firmach, które nie mogą oprzeć się na energii słonecznej lub wiatrowej,
- zachęcanie przedsiębiorców do pobierania energii ze źródeł odnawialnych.

Jaki jest cel Zielonej Transformacji?

Celem Zielonej Transformacji jest przede wszystkim uświadomienie ludzkości

o tym, że należy podjąć konkretne działania, aby zapobiec samodestrukcji. Przysługują temu wszelkie informacje techniczne i dofinansowania stworzone przez Europejski Zielony Ład.

Co da nam jej wprowadzenie?

- czystą wodę, świeże powietrze, żyzne gleby i różnorodność gatunkową,
- uzdrowienie fauny i flory,
- energooszczędne budynki,
- zdrową i przystępną cenowo żywność,
- trwałe produkty, które będzie można poddać recyklingowi po eksploatacji,
- wprowadzenie innowacyjnych ekologicznych rozwiązań,
- ekologiczny transport publiczny,
- więcej stanowisk pracy przyspieszających pracę nad przywróceniem zdrowego środowiska naturalnego.

Jakie są jej założenia?

Głównym założeniem Zielonej Transformacji jest osiągnięcie neutralności klimatycznej do 2050 roku. Europejski Zielony Ład chce stworzyć pierwsze w historii Europejskie Prawo Klimatyczne, które ma przyczynić się m.in. do:

- stałej neutralności klimatycznej,
- całkowitej redukcji gazów cieplarnianych,

- przewidywalnego biznesu dla inwestorów i przemysłu, który będzie współdziałał w trosce o środowisko naturalne,
- stworzenia gospodarki niskoemisyjnej,
- pozbycia się gospodarki pochłaniającej nieodnawialne zasoby naturalne,
- stworzenia 160 mln zielonych miejsc pracy,
- ekologizacji 35 mln budynków,
- odbudowy ekosystemu,
- wzmocnienia obszarów chronionych,
- powiększenia obszaru rolnictwa ekologicznego,
- połączenia systemów energetycznych,
- zrównoważonego i zdrowego systemu żywnościowego.

Kogo dotyczy?

Zielona Transformacja dotyczy każdej osoby na Ziemi. Chcąc zmienić świat na lepsze, będziemy musieli podejmować inne decyzje np. zakupowe czy podczas tworzenia biznesowych projektów. W Polsce duża fala uderzeniowa dotyczyć będzie głównie każdej gałęzi przemysłu m.in. chemicznego, cementowego czy stalowego, ponieważ to właśnie on zużywa najwięcej energii. W dużej mierze nie ominie również branży transportowej. ■

ZIELONA TRANSFORMACJA
 MYŚL GLOBALNIE ↔ DZIAŁAJ LOKALNIE

Licencja na **JAKOŚĆ**

concept by



ANTICOR

arco

BENKISER

COMAP

ynel
unipress

Danfoss

DR

ELEKTROMET

Galmef

GEBERIT

GIACOMINI
WATER & MOTION

Gorgiel

Herz

H HOTTECH



Ideal Standard

jeremias
SYSTEMY KOPNIOWE

K-FLEX

KERMI

KESSEL

PACOFLEX



Jürgen Schlösser
Armaturen

SIGMA-Li
POLSKO PRODUKCYJNE SYSTEMY INSTALACYJNE

SUPER KRAFT

TERMA

womix
Comfort Controls

xylem

Concept to marka dla profesjonalistów, którą tworzą ludzie z pasją i zaangażowaniem. Oferując szeroki wybór asortymentu instalacyjnego, grzewczego oraz sanitarnego umożliwiamy firmom wykonawczym wybór idealnego rozwiązania.

Blisko 50 lat doświadczenia to gwarancja fachowości w branży. Dostępne produkty wytwarzane są przez certyfikowanych europejskich producentów, którzy dbają o jakość i podkreślają wartość.

Concept jest marką grupy EDT – największej na świecie organizacji zrzeszającej hurtownie instalacyjne, do której należy również Instal-Konsorcjum.



DYSTRYBUTOR W POLSCE
Grupa Instal-Konsorcjum
www.ik.pl/concept

ik.pl

EDT

Projekt Doradztwa Energetycznego i źródła finansowania działań proekologicznych



Obejrzyj webinar



Obejrzyj webinar



Wojewódzki Fundusz Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej we Wrocławiu od 2015 roku bierze udział w realizowanym na terenie całego kraju projekcie p.t. „Ogólnopolski system wsparcia doradczego dla sektora publicznego, mieszkaniowego oraz przedsiębiorstw w zakresie efektywności energetycznej oraz OZE”, w skrócie nazywanym Projekt Doradztwa Energetycznego (PDE). Projekt powstał z inicjatywy Ministerstwa Infrastruktury i Rozwoju oraz Ministerstwa Gospodarki przy współpracy Narodowego Funduszu Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej. Projekt wdrażany jest w ramach Programu Operacyjnego Infrastruktura i Środowisko na lata 2014-2020 i finansowany ze środków Unii Europejskiej.

Roman Papiór | www.wfosigw.wroclaw.pl | www.fos.wroc.pl | www.ik.pl/dotacje | www.ik.pl/szkolenia/czystepowietrze

W ramach tej inicjatywy na terenie całego kraju powstała sieć Doradców Energetycznych realizujących cele projektu. Doradców znaleźć można w 15 wojewódzkich funduszach ochrony środowiska oraz Urzędzie Marszałkowskim w Lublinie.

Usługi doradcze realizowane przez doradców obejmują m.in.:

- wsparcie w planowaniu i wdrażaniu przyjaznych środowisku inwestycji,
- wskazanie dostępnych na rynku źródeł finansowania inwestycji,
- przeprowadzenie szkoleń, organizacja konferencji oraz prowadzenie działań informacyjno-edukacyjnych,
- wsparcie w przygotowaniu, weryfikacji i wdrożeniu Planów Gospodarki Niskoemisyjnej,
- edukacja.

Odbiorcami działań doradców są:

- sektor publiczny (w tym gminy),
- sektor mieszkaniowy (spółdzielnie mieszkaniowe, wspólnoty),
- przedsiębiorstwa,
- osoby fizyczne.

W ostatnim okresie szczególnym popytem na usługi doradcze cieszą się programy związane z wymianą źródeł ciepła i poprawią efektywności energetycznej budynków mieszkalnych oraz montażem instalacji OZE i dotyczą one informacji na temat zakresów rzeczowych programów jak i zasad uzyskania oferowanego przez nie wsparcia finansowego. Dotyczy to programów priorytetowych istniejących i planowanych jak między innymi:

Czyste Powietrze – program dedykowany właścicielom i współwłaścicielom

domów jednorodzinnych, udzielający wsparcia w zakresie wymiany źródeł ciepła, termomodernizacji budynków i montażu instalacji PV. Program działa od 19.09.2018 roku przechodząc przez lata funkcjonowania szereg modyfikacji. Od 25 stycznia br. ruszył nabór do nowej, trzeciej części programu „Czyste Powietrze” dla beneficjentów uprawnionych do najwyższego poziomu dofinansowania. Wprowadzono też kolejne modyfikacje żeby jeszcze łatwiej sięgać po dotacje. To kolejne kroki w walce ze smogiem. Wszelkie aktualne informacje dotyczące programu oraz wprowadzanych zmian można znaleźć na stronie internetowej: <https://czystepowietrze.gov.pl/>

Poprawa jakości powietrza poprzez wymianę źródeł ciepła w budynkach wielorodzinnych – pilotaż na terenie województwa dolnośląskiego – program dedykowany właścicielom i współwłaścicielom lokali w domach wielorodzinnych obejmujących od 3 do 20 lokali. Zakres wsparcia zbliżony do programu Czyste Powietrze, start nastąpił z dniem 11.10.2021 r.

Agroenergia – oferuje wsparcie osobom fizycznym i prawnym będącym właścicielami lub dzierżawcami nieruchomości rolnych o powierzchni do 1 do 300 hektarów chcącym realizować takie przedsięwzięcia jak: mikroinstalacje PV i elektrownie wiatrowe, pompy ciepła i towarzyszące magazyny energii. Okres kwalifikowalności kosztów od 01.06.2021 r. do 30.06.2027 r.

Mój Prąd, 4 nabór – popularny program wspierający instalacje PV o mocach 1-10 kW realizowane przez osoby fizyczne. W nowym naborze zapowiedzianym na początek 2022 roku zakres ma być rozszerzony o wsparcie magazynów energii, systemy zarządzania energią i stacje ładowania samochodów elektrycznych. Moje ciepło – nowy program dedykowany osobom fizycznym budującym nowe domy jednorodzinne i planującym wyposażać je w pomy ciepła. Start programu, początek 2022 roku.

Z dotychczasowej praktyki doradczej wiemy, że ilość kanałów dotarcia z wiedzą do inwestorów, a w szczególności do osób fizycznym, wymaga stałego zwiększania. Nasze doświadczenie mówi także, że bardzo istotny jest kontakt inwestora z wykonawcą. Dotyczy to zazwyczaj strony merytorycznej, czyli urządzeń i materiałów. Z naszej strony uważamy, że dodatkowa wiedza wykonawcy o możliwościach finansowego wsparcia ułatwi podejmowania decyzji inwestycyjnych zlecającemu, a wiedza o wymaganiach technicznych programów zapewni właściwe wykonanie i udokumentowanie parametrów zastosowanych rozwiązań.

Wsluchając się w potrzeby zgłaszane przez organizacje/firmy branżowe rozpoczęliśmy realizację cyklu webinarów, podczas których będziemy się dzielić wiedzą i zebranymi doświadczeniami. Zachęcamy także do odwiedzania naszej strony internetowej, gdzie na bieżąco zamieszczamy informacje o prowadzonych szkoleniach <https://wfosigw.wroclaw.pl/doradztwo-energetyczne> ■

RZETELNA WIEDZA W ZASIĘGU RĘKI



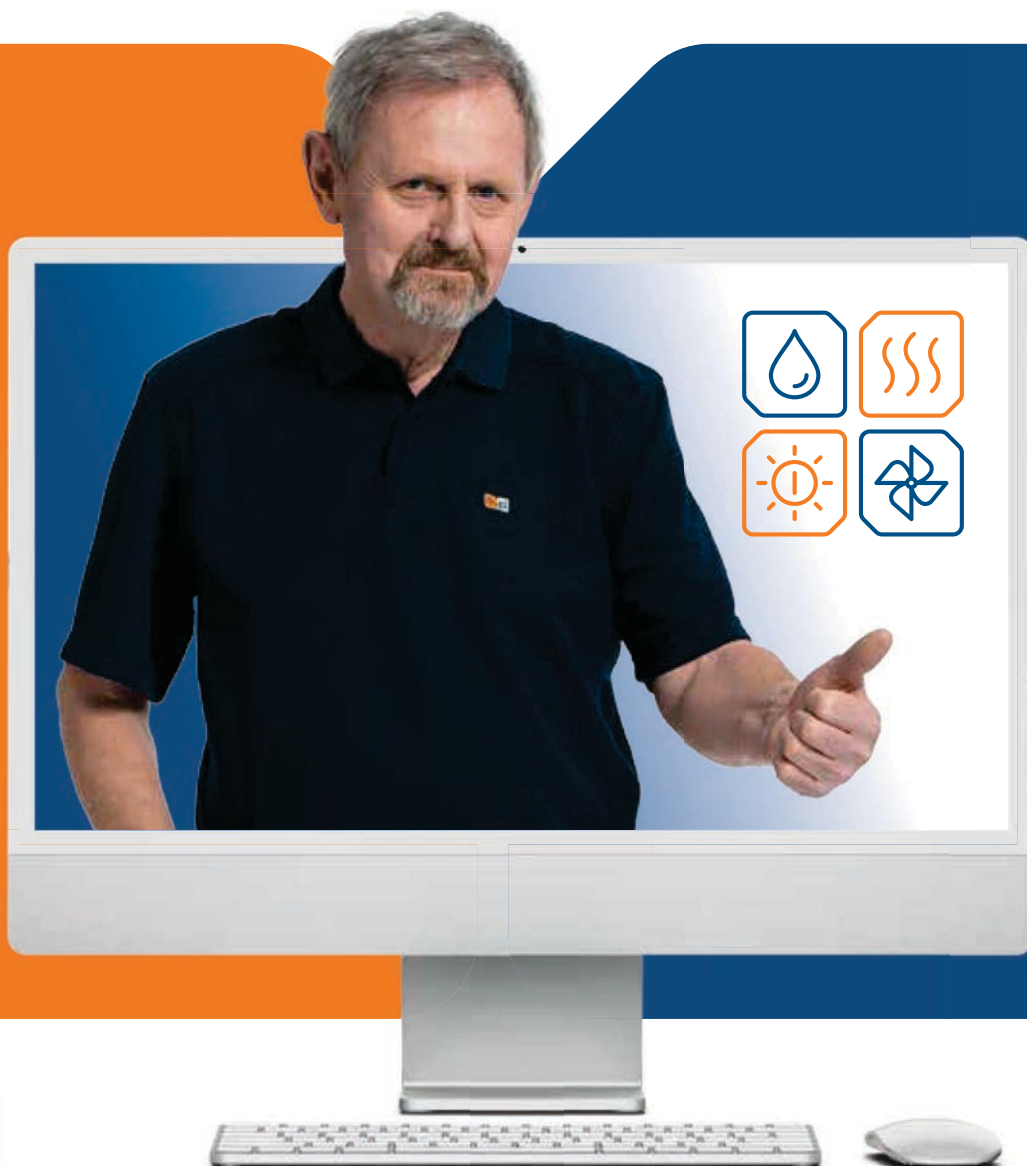
CIEKAWY
WEBINARIA



KOMPETENTNI
PROWADZĄCY



REGULARNE
AKTUALIZACJE



**Możliwość wygrania
laptopów i iPhone'ów**
przez uczestników webinarium



ik.pl

PARTNER

2022

Akcje w programie

pik

od 02.01.2022
do 31.12.2022



Za każde 100 zł netto wydane na zakup produktów poniższych marek:

OFERTA SPECJALNA	Beretta	BIAWAR	Termotechnika BOSCH	concept	De Dietrich	GAVIA kfa armatura
	3 pik	1 pik ¹	2 pik	10 pik	1 pik ²	3 pik
	NIBE	oik	Saunier Duval	Vaillant	viteco	WOLF
	1 pik	10 pik	3 pik ³	3 pik	10 pik ⁴	5 pik
OFERTA STANDARDOWA	aeroVac	AFRISO	ARISTON	AURATON	B METERS metering solutions	BOSCH
	6 pik	2 pik	3 pik ⁵	10 pik	5 pik	5 pik ⁶
	CALEFFI Hydronic Solutions	COMAP	Danfoss	ELEKTROMET	ENGO CONTROLS	FERRO
	5 pik	1 pik	5 pik ⁷	1 pik	5 pik	6 pik ⁸
	fitting	FLOWAIR intelligent air flow	gazex	GIACOMINI WATER E-MOTION	Gorgiel	GRUNDFOS
	5 pik	5 pik ⁹	5 pik	6 pik	4 pik	3 pik
	HEATPEX	HEXONIC	Ideal Standard	IMMERGAS	instalprojekt	Jeremias SYSTEMY KOPNIOWE
	5 pik	5 pik	8 pik	5 pik	5 pik	2 pik
	KERMI	KESSEL	K-FLEX	magnaplast	McALPINE	PERFEXIM
	3 pik	5 pik ¹⁰	5 pik	1 pik ¹¹	5 pik	5 pik ¹²
	PURMO	RICOM ENERGY	RIDGID	ROTHENBERGER	RUMET	SANHA Zawsze pasuje
	5 pik ¹³	10 pik	3 pik	1 pik	5 pik	1 pik
	SUPRON 3	SYR SPIROTECH	TECE	TERMA	termet	termoteknik DESIGN
2 pik	5 pik	5 pik	1 pik	8 pik ¹⁴	3 pik	
Unipak	VALVEX Power of Quality	Venture Industries Group	viega	WATTS	wilo	
5 pik	5 pik	1 pik	2 pik	3 pik	5 pik ¹⁵	

¹w tym kotły Pellux • ²produkty z techniki domowej z ceną kat. • ³pompy ciepła GeniaAir • ⁴z wyłączeniem systemów fotowoltaicznych • ⁵kotły i pompy ciepła • ⁶elektronarzędzia • ⁷produkty z grupy PL34 i PL61 • ⁸z wyłączeniem grzejników, wodomierzy i PEX • ⁹kurtyzny powietrzne Slim i nagrzewnice wodne LEO Zestaw • ¹⁰produkty „pierwszego wyboru instalatora” • ¹¹kanalizacja wewnętrzna HT • ¹²armatura instalacyjna, grzewcza i łazienkowa oraz rury PEX i PE-RT • ¹³grzejniki dekoracyjne: Tinos H, Kos, Faro, Tinos, Paros, Delta, Arran i Vertical oraz z gładką płytą czołową: Plan i Ramo • ¹⁴kotły kondensacyjne ECOCONDENS NEX i INTEGRA COMFORT • ¹⁵pompy z oferty miesiąca